

# 汽车配件扫二维码红包营销系统

产品名称	汽车配件扫二维码红包营销系统
公司名称	广州恒川信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区东圃
联系电话	18502025285

## 产品详情

汽车配件领域，作为厂家不但要搞定汽修老板，很多时候还得通过一定的方式激励维修师傅，毕竟一个汽修店往往不止只有你一款产品，还会有同类产品推荐给消费者选择。如何激烈汽修师傅优先推荐你的产品呢？针对汽配师傅的扫码领红包营销方案是个不错的选择。

### 一、汽修师傅开心，你销量提升

针对销量难、复购率低、无数据统计提供汽配行业解决方案，提高销量难，营销方式单一，营销成本高，产品同质化，如何返利于工人师傅：无有效方式返利于工人师傅，无法获得工人师傅信赖感，无法做工人师傅专属活动，

复购率低：无有效互动形式，无法产生复购通道，

无数据支撑：工人师傅数据收集难，无有效方式跟进工人师傅，

痛点解决方案：通过一物一码二维码红包活动，会员返利、积分商城兑换，助力企业实现数字化精准营销，

### 二、汽配扫二维码领红包系统

红包扫码系统在一物一码活动提升产品附加值，刺激汽修师傅购买一个产品一个码，购物后扫码参与活动领奖；二维码一次性，多买多扫多送。Z真实的点就是红包扫码系统能直接反馈得到了什么，这直接关系到工人师傅的利益，所以很多都运营红包扫码系统来进行营销，分析消费者大数据，可进行二次营销。

#### 1、实现维修师傅返利，提高品牌优势：

汽车配件购买产品后，扫描产品上红包二维码即可领取金额不等的现金红包或礼品，实现返利给汽修师傅；他们获得返利后，产品、品牌商获得汽修师傅的好感，在短期内形成良好的口碑传播；

## 2、低成本运营，显着效果的促销活动：

红包活动费用灵活可控，红包金额、产品、礼品可根据营销费用和促销阶段自行设置(除红包外，奖项还可设置为实物、积分等奖项类型)；红包活动的效果可以通过系统后台数据报表清晰可见；

## 3、会员专属数据，系统化运营：

汽车配件生产企业通过持续投放领红包活动，引导汽修师傅注册成为会员，建立了会员数据库；有了会员后，可以创建会员专属营销活动；不同时期在创建活动，只需设置标签为会员的用户参与活动即可；多层次的营销活动既保证了促销费用直达终端用户，又提高了产品复购率。

## 三、汽车配件扫二维码营销系统总结

基于一品一码技术，赋予汽车配件带参数的红包二维码，这意味着商家可以获取消费大数据，如商品扫码次数、时间、昵称、性别、区域等，通过这些数据信息，商家可以洞察不同商品在不同群体、不同区域中受欢迎的程度。