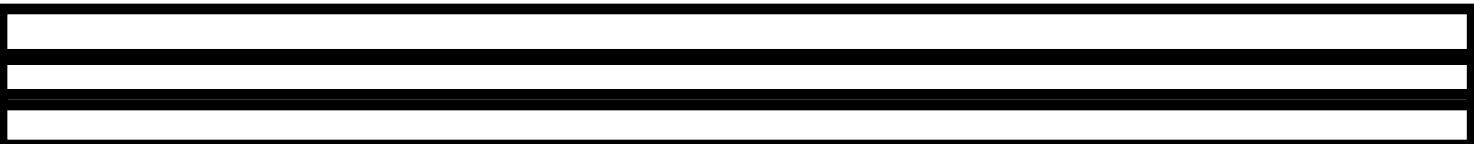


共享充电线-酒店扫码付费充电器-一拖三数据线-腰果共享充电宝

产品名称	共享充电线-酒店扫码付费充电器-一拖三数据线-腰果共享充电宝
公司名称	姑苏区睿靛鑫贸易商行
价格	18.00/件
规格参数	腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州
公司地址	江苏省苏州市姑苏区
联系电话	15016885881

产品详情

随着现在酒店智能化管理的逐渐普及，无人售货，自动贩卖，扫码自助操作，这些常规的智能化服务都在拓展，而今天我们就来看看这样一个小产品，酒店客房共享充电线，一个靠租赁模式赚钱的手机充电器。虽然不起眼，但是确实一个吸金利器。



一、酒店客房共享充电线的市场情况

通过最新的quanwei大数据展示，全国有80万家酒店，超5000万间客房，而这还不包含一些小旅馆、民宿等，而共享充电线铺设的覆盖率不足20%，还有80%的空白市场有待挖掘。

对于酒店来说，这个商品不用自己掏钱购买，但是可以带来利润，也能减少人力物力成本，作为服务场所，酒店愿意接受共享充电线投放到客房内。

二、酒店扫码共享充电线的使用方式

目前市面上的共享充电线品种繁多，我们拿腰果密码式共享充电线为例说明，扫码充电线使用简单，直接打开微信或支付宝，扫码付费，输入密码即可充电使

三、酒店共享充电线的产品解析

租赁模式赚钱简单：比如共享充电线可设定1，3,5,12小时收费套餐，用户扫码付费使用，大多数12小时收费在,15元左右，商家分成50%的话，代理的利润在每次7.5元，用户扫码使用6次左右即可回本。

租赁模式，直接投放到酒店客房床头，无需补货操作，室内产品损坏率较小，使用寿命可达3年左右。

综上所述，酒店客房腰果共享充电线是一个操作简单，使用方便的手机充电器，可以满足人们的应急充电需求，一拖三的设计也可以匹配各种不同类型的手机充电，市场机会大。

共享充电宝加盟需要投资的金额因品牌、规模、地区等不同而有所差异，一般来说，起步投资金额在千元到几万元之间。以下是一些可能的投资成本和费用：

1.加盟费：一般为品牌授权费，加盟商需要支付给总部，数额不等，通常在几千元到几万元之间。

共享充电宝

2.设备费用：共享充电宝加盟需要购买一定数量的充电宝设备，价格取决于品牌和型号，一般每个设备的价格不到千元。

3.运营费用：包括场地租金、员工工资、水电费用等，这些费用因地区、人员数量、经营规模等因素而异。

4.推广费用：推广费用是品牌宣传和市场推广的费用，包括广告、促销、活动等，这些费用也因品牌和规模而异。

5.维护费用：充电宝设备需要定期维护和更换，这些费用也需要考虑在内。

共享充电宝

作为共享充电宝的制造商之一，腰果快充以总部直接与全国代理商对接的形式运营。将更高的收入回馈给代理商，让代理商有更好的条件发展市场。这也是制造商支持的最直接方式之一。

总的来说，共享充电宝加盟需要投资的金额不算太高，但需要考虑到各项费用和经营风险。加盟商需要根据自身的实际情况，选择合适的品牌和经营模式，并进行充分的市场调研和风险评估，以确保投资的可行性和盈利能力。

