

# 酒店共享充电线代理 - 合伙人限时招募中!高真实分润-腰果共享充电宝

产品名称	酒店共享充电线代理 -合伙人限时招募中!高真实分润-腰果共享充电宝
公司名称	姑苏区睿靛鑫贸易商行
价格	18.00/个
规格参数	腰果:数据线 蓝牙:YGPL 产地:苏州
公司地址	江苏省苏州市姑苏区
联系电话	15016885881

## 产品详情

手机微信扫一扫，支付后，输出密码就可以充电，你以为我说的是共享充电宝？不，这是个全新产品，手机扫码充电器（其实也可以充平板啦）。共享充电宝挑起了共享充电这个概念。也让众人关注到了户外充电的这个需求。

手机、平板电脑等智能设备在人们生活中的地位越来越重要，手机使用的频率和时常的增加使手机的充电和续航问题也愈发受重视。在充电方面，已经产生了快充、充电宝、共享充电宝等数个上百亿的市场。同时这里我们也看到了充电的领域和功能在不断的细化。手机扫码充电器就是在这样的背景下出现的。

扫码充电器使用方法与共享充电宝类似，都是扫码支付充电，但是具体又有区别，比如，不用支付押金，支持快充等等。手机扫码充电器也有它自身的优势，充电速度更快、故障率更低、使用流程简单，另外对于运营者来说，成本造价低也是个巨大的优势。它的劣势是无法移动充电需要插座，但是换个思路，如果不需要移动充电时，它的竞争力甚至比共享充电宝更强，不用费心借还，用完拔掉就好。

腰果共享充电器专注于酒店，足浴，网吧，ktv等场所。每个房间可以单独投放一个。综合成本低，收益高，回本速度快。

现全国招商合伙人，有酒店，网吧，ktv等渠道的朋友，欢迎来电咨询！

近段时间以来，酒店和宾馆休闲场所等地方出现一个神秘物件，它就是手机共享充电器。就是这样一个小小的物件帮酒店前台解决了烦恼，同时为酒店带来了额外利润。

之前在酒店、宾馆，经常能碰到有客户忘带充电器而跑到前台借共享充电宝的情况。用完还得及时归还。但是许多手机，平板等设备的充电电源并不同统一，有时也无法满足客户的需求。为了让客户有更好的入住体验，于是许多宾馆就引进了手机共享充电器。每个房间都有一台，即扫即充。一来可以满足客户充电需求，二来还可以为酒店每天带来些额外的收益。

那么这个手机共享充电器到底是什么呢？这个共享充电器也是共享充电系列的产品，但是与共享充电宝还是有很大区别的。二者都是腰果扫码支付充电，后台提现系统也是基本相似的，不同之处是腰果共享充电宝的原型是基于充电宝，而共享充电器自然就是基于充电器开发的。与共享充电宝相比，共享充电器的优劣势都很明显。优势就是采购成本相对较低，支持快充，充电更快；更耐用，寿命更长；易于维护，运营省心。劣势则是无法移动充电，只能在一些固定场景使用，而酒店就恰恰是个非常合适的固定场景，所以手机共享充电器在酒店等场所迅速窜红，不是没有道理的。

就腰果来说，目前我们生产的共享充电器产品，几乎有一半都是用在酒店里面的，有些连锁酒店，一次性就采购了1000多台，据后台来看许多收益都还不错。

如果你也对腰果手机共享充电器感兴趣，那就赶紧联系我们吧。

### 三：代理商模拟收益（投资回报周期）

提货数量	货款总额	充电频率/月	分润收益/月	回收成本周期
1000条	3.6万元	10	24000元	45天
		15	36000元	30天
		20	48000元	22.5天
		25	60000元	18天

### 四：代理商收益计算（单位：每月分润）

直营数量	交易金额	充电频率/月	每个月总交易次数	商家分润20%（0.6元/次）	自己分润60%（1.8元/次）
免费铺货 1000条	3元	10次	10000	6000	18000
		15次	15000	9000	27000
		20次	20000	12000	36000
		25次	25000	15000	45000
分润80%					

在如今的共享行业，唯一做得好，能长期盈利的，就是共享充电宝，共享充电线。现在在酒店，宾馆，网吧都很常见，一条20块钱左右的成本，而用户使用一次就在10块钱左右，所以受到了很多创业者的关注，在当前手机普遍续航不足的情况下，扫码付费的应急充电服务是时代需求和未来趋势，风口产品赚钱简单，那么今天我们就来看看共享充电线要怎么加盟代理。

## 对于代理商来说要如何低成本买入共享充电线

我们咨询了一些共享充电线的品牌商发现，100条共享充电线购买成本在2000~3000元之间，1000条共享充电线的购买成本在2万元以下。

在这个通货膨胀的环境下，3000元就能介入共享充电线行业小试牛刀，可谓轻资产。而对于代理商的全部运营成本来计算，主要的产品成本不高。只需要在开发商户的时候有一些花费即可。

而做共享充电线维护成本很低，铺出去之后，唯一的售后就是共享充电线坏了用户使用不了，处理方式也很简单，铺货的时候100个房间的酒店，可以放10条在前台备用即可。如果坏了，替换掉就行。坏的还可以寄回去返厂更换。共享充电线可以循环使用，一条共享充电线的寿命在3年左右。

共享充电行业是现在比较热的加盟项目，可以选择腰果共享充电宝加盟。目前公司只需要购买设备就可以加入，投入较少的资金和人力。

把设备放到人流量大的区域。低门槛加盟是腰果共享充电宝加盟的优势。全程技术支持，自主研发，拒绝皮包品牌公司，售后24小时全天服务！0启动模式，无需店面人工，适用于各大生活场景(餐厅、公司、购物广场、酒吧娱乐场所等)。

腰果共享充电线品牌优势：

- 1、代理商分成最高比例100%总部0抽成，代理商购买线充即可成为代理
- 2、自建生产厂家，自营品牌腰果，合作直接对接品牌商与工厂，售后无忧
- 3、门槛低，个人就可以合作，100条起就能拿货尝试做代理，自己控制创业风险
- 4、支持共享充电线厂家OEM贴牌定制代工，1个月可交付。

腰果作为苏州共享充电宝，共享充电线厂家，拥有多项技术和产品专利，自有硬件生产基地。作为共享充电宝yuantouchangjia，提供共享充电宝加盟代理和OEM贴牌定制代工服务，合作最高分润100%总部0抽成，全球招募共享充电宝，共享充电线代理加盟商一起发展，分享共享经济市场的红利。