



购买该商品时，平台将向该用户赠送价值 $30 \times 70\%$ 的积分。

在初始状态下，每个积分的价值为1元，资金池与积分的比例为0：0。

当名用户下单后，将形成30：21的比例，即资金池与积分的比例。此时，积分的价值将有所升值，单个积分的价值将大约上升至1.43。

当第二名用户下单后，平台将再次向池子内投入30元，并向该用户赠送 $21 \times 0.7$ 个积分。此时，资金池内将有60元，同时发行了 $21+14.7$ 个积分。因此，积分的价值将从1.43升值到大约1.68。

通过精算，平台大概在100个订单左右的时候，积分的价值会增涨到5倍。

## 二、消费增值的重启机制

然而，细心的企业家可能会发现，如果后期让利池的资金越来越多，积分池的积分也会越来越多。那么积分增值的空间就会越来越小。

积分价值的走势，前期可能涨的很快，后期会逐渐趋于平稳。用户看到平台的积分涨势没有那么好了，这个时候用户就会有提现的动作。

那么用户提现之后，积分池和让利池的资金都会大幅度减少。后续积分的价值又会比较容易拉升。

这个也是这个模式的一个重启机制！

消费增值模式为电商行业带来了全新的商机，使购物不再仅仅是消费，更是一种投资和参与。这一模式充分满足了消费者对购物体验的需求，同时也为电商平台带来了持续的发展动力。

如有需要了解“消费增值”详情欢迎咨询小编免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，根据您的产品以及需求免费为您推荐量身定制化的可落地商业模式