莞城消费全返模式

产品名称	莞城消费全返模式
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

消费全返模式，消费全返这种模式其实就是一种互联网思维与传统行业相结合的新型消费模式，那它是怎样一种商业模式呢？

全返的意思就是在平台商城里消费买单，达到一定消费就可以获得返还资格。确认订单后次日开始返还，以存量递减的方式是返还，到账金额会通过不同的形式发放到个人账户里面，可以直接做提现，也可以选择在平台任意商家继续循环做抵扣消费，这一模式，不仅解决了商家终端消费及零售的难度，相当于是通过全网引流的方式，提高了产品销量，同时对消费者来说，在平台不仅能到买到自身需求、货实的产品外，还能转换自己的角色，从消费者到消费商，参与商家的利润分配，获得消费全返的资格，确实做到把消费者变成一种对企业的投资行为。莞城消费全返模式莞城消费全返模式莞城消费全返模式莞

城消费全返模式莞城消费全返模式莞城消费全返模式

而这里也会存在一个主要的问题，随着消费者的增多，让利部分不断增加，平台所积存返现的资金流也会越来越大，会导致平台无法承受这样巨额的返现资金，就会导致企业造成资金链的断裂，导致返现无法完成，在承诺返现的时间中。假如平台宣布破产，那么消费者又该如何去维护自己的利益呢？

所以这块对于企业平台来说，需要掌握一定的控盘经验，搭配一些合理的方法和其他模式来相互融合，1.0版本的模式叫分钱，2.0版本的叫全返，目前出现了一款在全返的基础上升级3.0的一种玩法，全返消费增值，就以目前很热门的模式嗨购，在延伸的基础上升级的共享购模式来给大家分析一下。

共享购的设计理念是什么呢？首先平台这里通过消费，入驻商家这边让利10%，消费者通过让利部分获得相应的共享值，共享值可以根据每日消费所释放的共享值总量，来固定释放共享积分，积分可以去C2C市场进行交易变现，也可在商城做抵扣使用。这里就可以直接释放平台这边的资金压力，商家与消费者之间直接通过内部交易就可以完成。那么商家为什么需要去C2C市场购买积分呢？

商家入驻平台，在平台中营销卖货，商家入驻需持有价值500元的共享积分作为保证金，当积分数量低于0时，消费者无法在该商家下单。这个时候商家就可以通过C2C市场交易获得积分，消费者下单后，商家需扣除让利额等值的共享积分。

对于平台来说，可通过消费者、商家提现收取手续费、商家向平台入驻交的保证金，低风险、快速拓展用户。对于商家来说，快速卖货销货、增加忠实会员量，以产品快销来盈利。对于用户来说：相当于免费消费、通过消费和推荐所赠送的值去转化为积分，实现消费增值、流通、用力，实现自主创业。

为什么共享积分的价值会增值？随着商家入驻的不断增加，消费者也越来越多，共享积分的消耗也就越来越多，共享积分的价值也就越来越高。中后期也可以对接区块L，目前的电商平台面临的问题就是交易过程并不透明，那正好区块L技术可以很好地解决这一系类的问题，提高交易的透明度，增强买卖双方的相互信任，在区块L技术的加持下，每一笔交易都可以记录在共享分类账目当中，并且无法修改，相关数据非常安全可靠。