

# 从深圳发克罗地亚COD电商小包物流快递 一站式服务 一件代发服务

产品名称	从深圳发克罗地亚COD电商小包物流快递 一站式服务 一件代发服务
公司名称	深圳市森鸿国际物流集团有限公司销售部
价格	18.00/千克
规格参数	品牌:跨境电商克罗地亚COD电商小包专线 主营业务:跨境电商克罗地亚COD电商小包物流 服务:跨境电商克罗地亚COD电商小包快递
公司地址	深圳市宝安区沙井街道马安山社区鞍胜路35号一 层-东
联系电话	13144994944 13144994944

## 产品详情

# 跨境电商B2B与B2C比较实质差异有哪些？

B2B模式和B2C模式作为跨境电子商务中的两种模式，贯穿整个平台的运营，虽然看上去只是简单的换了字母，但其内里也发生了很大的改变。

### 1.B2B是什么

B2B(Business To Business)是公司与公司中间或店家和店家之间在互联网中，也是线上开展商品、服务等各方面内容的交换，他们之间不会产生用户。

### 2.B2C是什么

B2C(Business To Customer)是电子商务按买卖目标归类中的一种，即店家和消费者之间直接进行联系的电子商务买卖。这类网上购物模式可以有利于买卖双方的交易速度，还可以节省消费时间。

### 3.B2B和B2C的比较

B2B和B2C实质的差别是其所面对的客户人群不一样，能够将二者简易了解为批发(B2B)与零售(B2C)。

B2B销售市场是由产品服务的选购、生产制造、市场销售构成的，而跨境电商B2C销售市场是为消费者出示产品服务的整个过程。

B2B模式下的消费者，其选购行为非常复杂，包含自然环境、团队等要素内容，而B2C模式的消费者选购个人行为相对简易，往往包含了许多的冲动消费。

与B2B对比，B2C是更加的一种模式。传统式的B2B贸易过程中，从工厂交货到达消费者手上，会历经多方面的繁杂阶段，且每一个阶段都会形成一定的成本，造成终端的价钱飙升，另外还随着信息落后且不透明等难题。

而跨境电商B2C，是以工厂或商家为供应商的形式，直接将商品送到消费者手上，除掉全部的中间商，是一个高效率的业务模式。

单纯从量上考虑，B2B的市场更大；但如果是针对真实的生产商来讲，B2C会更具有推动作用，可以快速捕获行业动态、消费者要求，并立即做出回应。