

链动2+1：快速搞定流量的突破口，电商平台起步的首选策略

产品名称	链动2+1：快速搞定流量的突破口，电商平台起步的首选策略
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

对于刚起步的电商平台，流量是突破口的关键。然而，如何快速搞定流量呢？了解一下链动2+1模式！

链动2+1分销模式的最大优势在于其快速的裂变速度，能够获取精准的用户人群和流量，从而降低营销推广费用，节约运营成本。

此外，该模式有效地维护并转化客户，鼓励老客户分享推广，使商家的客户流量源源不断。

链动2+1模式解决了还解决了宣传难题。该模式采用直销方式，省去中间商，制造商直接与消费者接触，推动消费。

下面详细介绍链动2+1模式的玩法：

直推奖：推荐一个代理消费可获得的直推分佣奖励。

见点奖励：例如，A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元间单奖励，同时B代理获得100元直推奖

励。

平级奖励：假设合伙人推荐的代理也晋升为合伙人，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$ 。

帮扶机制：如何避免“养懒人”？平台设立帮扶基金。在首推两个代理还未成为合伙人之前，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

换位机制：如果无法帮扶自己最初推荐的两位代理晋升为合伙人，可以开启换位机制，用不活跃的伙伴替换活跃的伙伴，从而保持正常提现。

链动2+1模式适合什么商品？

无论是在化妆品类、酒类、大健康等生活行业，还是套餐形式类、百货类行业，都可以结合这种模式来运营。尤其是对处于创业初期或者想转型互联网的电商平台来说，这种模式更是首选。

总的来说，新链动2+1模式可以帮助平台迅速起步，打造团队规模，同时助力销量增长。激励平台利润分享机制让会员在消费的同时也能获得收益。新链动2+1模式容易起步，玩法门槛低，低成本就能实现会员裂变，是当下热门的新模式之一。