

# 南阳新零售 智慧门店 进销存 会员管理系统 导购营销

产品名称	南阳新零售 智慧门店 进销存 会员管理系统 导购营销
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	3000.00/月
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

## 产品详情

新零售的概念Zui早出现在2016年马云的一次讲话：“未来的电商,必定是新零售的时代,纯电商将无路可走,线上线下的结合,才能有效的带动发展,物流的根本是消灭库存。”由此开始零售行业发生了斗转星移的变化，时间终于走到2023年的年中，时间走过了六个完整的春夏秋冬，终于迎来一个关键的节点，新零售的业态百花齐放，即便新零售的定义目前也没有一个统一的权&威定义，即便如此新零售的趋势也十分明显，就是目前日益火爆的即时零售。

### 1、新零售将是零售业的常态令

记得线上购物刚出来的的时候，很多人投来鄙夷的目光，事实很快线上购物也带来的很多的新问题，包括诚信问题、假货问题等，但是线上购物这种方式并没有会因为这新因素而止步，反而进一步得到了发展，各大平台蓬勃发展，双十一光棍节、618电商节，一个个线上购物的热点此起彼伏，此过程也造富了一批先知先觉的老板，这个就是趋势！现在线上购物也已经融入每一个人的生活，下到3岁孩童，上到八十老叟都知道这个事，线上购物已经成为彻彻底底的常态。现如今即时零售发展方兴未艾，先知先觉的人已经意识到这个趋势已经初步形成，这个从京东和美团的即时零售数据已经得到充分验证，接下来即时零售必定会成为新的零售常态。

### 2、每个传统商家老板都应该尝试新零售

就像每一个老板都应该掌握线上和线下相结合经营一样，即时零售也是所有传统商家未来必定要完成的必修课，否则将被市场淘汰。所谓线上线下结合运营传统零售，这是新零售的初级阶段，就是这个初级阶段，已经有大批的实体商家已经被市场淘汰，这些近期和当下被淘汰关门的商家基本是属于这一种，接下来关门的商家很有可能就是漠视即时零售的这批商家。即时零售的启动根因是中国的消费主力人群在变化，他们不再是八零后九零后，而是零零后、10后将逐步接班成为消费主力，这帮人不再有耐心等上3天在拿到宝贝，他们想要的是现在下单，半个小时后送到我面前，他们生长的环境完全和之前八零后

九零后的不同，他们的需求他们想立即得到满足。

### 3、商家如何实施即时零售

作为传统商家实施即时零售的核心是要有一个自己的线上平台，这个平台，早在2017年腾讯已经预估到了这一趋势，早早的推出了微信小程序，然后所有商家可以拥有自己的一个平台，随即根据市场配送需求的发展，小程序也开通了和配送跑腿第三方服务机构对接，例如企常青开发的小程序，可以完美和说来配送连接；有了这个平台，加上说来的即时配送能力，你的即时零售模式就初步搭建。

#### 小结

进入2023年你会发现你身边使用即时零售服务的人越来越多，这一如当年大家使用微信支付的情况如出一辙，都是先有少部分人开始使用，但是随着时间的推移，你会发现周边的人都在用，而且确实非常有益，这是你会慢慢发现，你根本没法离开；即时零售也是这样，现如今当下还算是比较先进的模式，但是随着时间的推移，这个将成为传统商家的标配。