

拼多多童鞋店铺爆单运营经营分享

产品名称	拼多多童鞋店铺爆单运营经营分享
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

童鞋店铺爆单运营经营分享

在拼多多运营模式里面，他有很多种打法，大家应该都比较了解的！这里就介绍一下我的心得体会：

1、分析市场

第一步是选品，

第二部产品一定要过高的要求品质，不做劣质品不做廉价品。我们一般通过以下方式分析：

- 1.性价比入手：产品的材质，做工，形态，都要做到jizhi，消费者满意才是zuihao的性价比。
- 2.款式入手：产品还有没有升级优化的可能性，如果有，那我们就能选择更gaoji的款；
- 3.产业带分析：不是什么品都可以拿来，不是自己伸手就能拿到的款式，要慎重：物流问题、评价问题，等等都在后期会遇到的问题。

2、页面制作

多多的页面要真实化，个人感觉不要完全模仿某宝，要让客户能够拿到产品一样。不然会导致很多差评，做拼多多大家知道的，评分上不去，链接销量和排名就上不去，还会一直往下滑，所以，真实化很重要。

3、质量把控

不少人以为拼多多上价格低，东西品质就可以差点；千万不要有这样的想法，拼多多讲求性价比并非低价格。

东西一定要好，性价比不是所谓的低价格，性价比是客户拿到手里的东西觉得值，这才叫性价比，价格低廉，质量劣质的产品会把好不容易维护起来的链接，因为评分的问题，一下子给你掉到低谷，没钱赚

不说，库存还要压死，后面这个品你想上来，比登天还要难，得不偿失。

4、做好推广

不要觉得拼多多上只要够便宜就能卖爆，不需要做推广；一定要记住：不做推广很难快速打造爆款。

时间是最昂贵的成本，一个产品7天卖爆和30天卖爆差距是非常大的，前者已经在数钱，后者还在亏本做投入。所以钱要花在前头，动作一定要快，要猛！

前期推广好比是给飞轮拖拉机点火，挂空档,拉离合,加油门，猛力手摇启动，一旦发动起来后就动力十足，而每天对于推广花费的监控就是油门，要在不同的路段收放油门，开的才稳当！

(感觉需要扩大仓库了)

商家总结

随着多多的发展，竞争愈加激烈，对我们的运营的要求也越来越高，所以大家多多学习，多多钻研。