

一年四季不愁销路的生意 创业开一家桶装水配送站

产品名称	一年四季不愁销路的生意 创业开一家桶装水配送站
公司名称	重庆良百臣饮品有限公司
价格	7.00/桶
规格参数	首次投入费用:500元 创业文化要求:会使用导航即可 加盟费:不收加盟费
公司地址	重庆市九龙坡区华岩镇石堰村五组
联系电话	17347601360 17347601360

产品详情

重庆良百臣饮品有限公司是一家拥有15年历史的桶装水批发商。我们以实用务实的风格经营，确保一年四季都不愁销路的生意。如果您想创业，开一家桶装水配送站将是一个稳定和可靠的选择。

首次投入费用：500元

创业并不需要高昂的资金投入。您只需要支付首次投入费用为500元，就可加入我们的团队。这个费用将用于购买起始库存，并且随时可以退换。

创业文化要求：会使用导航即可

创业并不需要过多的技能和知识。只需掌握基本的导航使用技巧，便可轻松完成配送任务。我们会为您提供拥有完善地图系统的导航设备，使您更好地规划路线并准时送达客户手中。

加盟费：不收加盟费

我们对于新成员不收取任何加盟费。我们希望给有意创业的人提供一个零压力、低风险的机会。您只需要支付起始的投入费用，即可享受我们的资源和支持。

获客方式：多渠道拓展，持续推广

为了获得稳定的客户群体，我们采取多种渠道进行获客。通过线下宣传、地推活动、社交媒体和网络广告等手段（你也许认为很复杂，其实很简单），提高品牌zhiming度和曝光率。同时，我们侧重于客户口碑和推荐，让现有客户成为我们的推广者。

利润来源：公司企业客户的复购率

桶装水配送站的利润来源主要包括两个方面。首先，我们与厂家签订长期合作协议，以较低价格采购桶装水，从而获得差额利润。其次，由于桶装水是日常生活的必需品，有较高的复购率。这个行业的特点，要喝水的客户冬天都要喝水，不喝水的客户即使夏天也不会买桶装水的，但是一旦他喝上桶装水就会长期喝，所以复购率较高。还有一个特点就是，消费者一旦第一次在你家订水，后期都会长期在你家订水。这是行业规则，所以复购率很高。

销售风险程度 销量稳定性

低风险

销量稳定性：持续稳定的市场需求

桶装水不是很贵的产品，一杯奶茶或者一包烟多数家庭喝一周了。属于日常的小金额消费项目。

通过加入重庆良百臣饮品有限公司的桶装水配送站，您将拥有一年四季不愁销路的生意。低投入费用、简单的创业文化要求和稳定的销量，使我们的模式成为创业者们的理想选择。加入我们，开始创造属于自己的事业！