

## 七人拼团模式：一种合理合法的社交裂变商业模式

产品名称	七人拼团模式：一种合理合法的社交裂变商业模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

七人拼团模式是一种利用社交电商和拼购玩法的商业模式，它可以帮助中小型企业实现快速的用户裂变和流量引入，提高产品销量和品牌知名度，同时也能增加用户的粘性和复购率。下面我们来详细介绍一下七人拼团模式的原理和玩法。

#### 七人拼团模式的原理

七人拼团模式又称即拼模式，所采用的是拼团结合二二复制的一个玩法，是一种改良之后分裂速度极快、引流效果非常好的商业模式。该模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过抽取平台营业所得作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，服务用户，以此加快用户向粉丝的转变，为平台拉取有效流量。

最为关键的是，七人拼团模式在人数分裂上加以限制，以7人一个团为单位，不强制任何用户发展下线，合理规避了法律风险，实现平台在合理合法的基础上快速裂变引流的效果。

#### 七人拼团模式的玩法

## 七人拼团模式的玩法很简单，只需要以下几个步骤：

用户在平台购买指定的商品或礼包，即可成为团长，并获得6个空位。

团长可以通过分享链接或二维码邀请其他用户参与拼团，也可以等待系统自动匹配其他用户加入。

当团长的6个空位都被填满后，即算拼团成功，团长可以出局，并获得相应的奖励。

出局后的团长可以选择再次参与拼团或者提现奖励。

## 举例说明：

假设平台某商品售价399元，利润200元，设直推奖150元，间推奖120元。

用户A购买商品后成为团长，获得6个空位。

用户A直接邀请了B、C、D三个用户参与拼团，获得450元直推奖。

用户E、F、G是系统自动匹配的用户，加入了A的团，给A贡献360元间推奖。

当A的6个空位都被填满后，A出局，并获得810元奖励。

A可以选择再次购买商品参与拼团或者提现奖励。

## 为什么要选择七人拼团模式

### 七人拼团模式有以下几个优势：

**价格实惠。**通过拼团方式购买商品，用户可以享受更低的价格和更高的性价比。

**成功率高。**由于每个团只需要7人就可以成团，而且系统会自动匹配用户加入空位，因此成团的成功率非常高。

**奖励丰厚。**通过直接或间接邀请其他用户参与拼团，用户可以获得相应的奖励，而且奖励比例非常高。

**裂变快速。**由于每个用户都有动力邀请其他用户参与拼团，并且每个用户都会成为其他用户的上下级关

系，因此会形成一个快速裂变的网络效应。

流量持续。由于每个用户都会成为平台的粉丝，并且会不断地参与拼团或者邀请其他用户参与拼团，因此会为平台带来持续的流量和销量。

综上所述，七人拼团模式是一种非常适合中小型企业的商业模式，它可以帮助企业实现快速的用户裂变和流量引入，提高产品销量和品牌知名度，同时也能增加用户的粘性和复购率，实现平台与用户互利共赢。