

## 链动2+1：美妆品牌的社交电商新模式

产品名称	链动2+1：美妆品牌的社交电商新模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

美妆是一个巨大的市场，但也是一个竞争激烈的行业。如何在众多的美妆品牌中脱颖而出，打造自己的品牌忠实粉丝，实现持续的增长和盈利呢？今天，我要给大家介绍一个基于社交电商的新型商业模式，它叫做链动2+1，它可以帮助美妆品牌在社交平台上实现高效的营销和裂变，让消费者在购物的同时，还能享受社交分享和社交收益的乐趣。下面，我就来详细地解读一下链动2+1的模式和玩法。

链动2+1的核心思想是利用社交平台的流量和影响力，搭建一个具有社交属性的电商平台，让消费者在购买美妆产品的同时，还能通过推荐、分享、直播等方式，将自己的美妆体验传播给更多的人，从而获得平台的分润收益。链动2+1的模式主要包括以下几个方面：

**链动2+1的身份机制：**平台设立了两个等级的身份，分别是推广员和店主。用户消费礼包成为推广员身份，可以享受直推的奖励收益，下面再推荐2个下级成为推广员身份，即可升级成为店主的身分。店主身份可以享受更多的团队奖励和平级奖励。

**链动2+1的奖励机制：**平台根据用户的身份和业绩，给予不同的奖励收益，具体如下：

**直推奖：**推广员直接推荐一个新用户消费礼包，可以获得平台奖励的直推奖。例如，如果礼包价格是499元，那么直推奖就是100元。

团队奖：店主直接或间接推荐一个新用户消费礼包，可以获得平台奖励的团队奖。例如，如果礼包价格是499元，那么团队奖就是200元。团队奖包括直推奖在内，一共是300元。

平级奖：店主推荐了一个新用户成为店主，可以从该店主的所有收益里面得到10%的平级奖励。例如，如果该店主的总收益是10000元，那么平级奖就是1000元。

链动2+1的其他机制：平台还设立了一些其他的机制，以增加用户的活跃度和忠诚度，具体如下：

帮扶制：平台会冻结店主总收益的20%，除非达到条件方可解冻。条件是店主最开始推荐的那两个下级也都成为了店主，并且拥有十单的收益。

换位制：如果店主最开始推荐的那两个下级没有达到帮扶制的条件，那么店主可以选择换位。换位就是将两个活跃的、已经成为店主并且拥有十单收益的下级换到最开始推荐的那两个位置上。

V3大身份：平台还设立了一个更高级的身份，叫做V3大身份。V3大身份可以享受更多的权益和福利，例如每月分红、年终分红、旅游基金等。V3大身份的升级条件是拥有30个直属店主，并且每个直属店主都有10单以上的业绩。

链动2+1的玩法非常简单，只要你有一颗爱美的心，就可以轻松参与。你只需要在平台上购买自己喜欢的美妆产品，然后将自己的美妆体验和心得分享给你的朋友、家人、同事等，让他们也来平台上购买礼包，成为你的下级推广员或店主，你就可以获得相应的奖励收益。你还可以通过直播、视频、图文等方式，将你的美妆技巧和产品推荐给更多的人，让你的团队不断扩大，你的收益不断增加。