

恩嘉琪微商分销系统案例

产品名称	恩嘉琪微商分销系统案例
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

产品详情

温馨提示：小编所写的文章资料仅收集于互联网，作为软件开发的模式案例参考，并非官方运营平台方，如需制定系统请咨询上方，玩家勿扰，谢谢！！！！

社交电商，就是通过关注、分享、沟通、讨论、互动等社交化的元素应用于电子商务交易过程的现象。简单点说，就是聊天聊着聊着就买卖了。这是建立在个人信任，个人形象上的消费行为。

不同代理商享受的拿货价格也会不同，这些全部由管理系统来操作自加盟之日起，您一年的进货量如果达到50万，可以享受博真公司2%的返点支持；您一年进货量达到100万，可以享受博真公司5%的返点支持！均为现金返还！一年之内，可以累计。您一年进货量达到50万后，公司返款1万，您累计进货达到100万后，公司将再次返款4万。

直推代理商可享受二次拿货5%的提成佣金，例如，您现在是北京的代理商，您推荐您的朋友做了南京的代理商，您的这位朋友每年从公司进货量在200万左右的话，那您从公司获得的返利支持就高达10万！成为五星级代理商可享受公司营业额1%的分红。

1、返利制度

假设代理商下面代理商分为总代、省代、市代、区代，企业可根据各级代理身份不同、进货数量不同来设置返利制度。

2、授权信息查询

通过系统后台开启在线申请授权代理商，在线生成授权，下级代理可以通过系统管理日常事务；代理商通过后台可以方便查询管理下级代理的数据与级别等，管理与审核升级申请，实现线上代理商轻松发展与下级代理商团队。

3、订单处理

通过后台管理系统代理商订单管理功能(、APP)提交订单，轻松实现上级代理或总部对订单进行处理。并且订单状态同步更新、物流轨迹信息一目了然，更可配备打印终端实现货单、订单自动打印。

4、发货扫描

支持扫码发货与验证产品库存，库存不足可以一键提交上级代发;通过后台管理系统随时管理与查看库存明细、查看代理授权价格。同时支持零售开单出库，管理终端会员用户支持总代找总部订货，也支持下级找上级订货。

社交电商跟传统电商的区别是，增加了沟通，讨论，互动的环节。社交电商有着三大核心：一个是具有导购的作用;二是用户之间具有分享互动;三是为关键，具备返利代理机制。这就是近年来微商发展迅速的一个因素。

相关产品：恩嘉琪系统开发，恩嘉琪软件开发，恩嘉琪APP开发