

床上书桌，新版多，到货快，量大价优，全国县市9.5包邮一日直达

产品名称	床上书桌，新版多，到货快，量大价优，全国县市9.5包邮一日直达
公司名称	武汉市硚口区晴空床上书桌加工厂
价格	9.00/个
规格参数	颜色:多款彩色卡通图案、多款木纹 油漆:三聚氰胺贴纸
公司地址	武汉市硚口区汉正街327号
联系电话	86 186 27716722 18627716722

产品详情

颜色：多款彩色卡通图案、多款木纹
油漆：三聚氰胺贴纸

尺寸：60*40*33cm、50*30*33cm

材质：板式

型号：BHB-1-B

可否折叠：可以

风格：韩式

规格：60*40*33cm

产品类别：书桌

封边：U扣边

品牌：弘博

五金配件说明：加强型高亮电镀桌脚

适用年龄段：成年

适用场合：书房、学校、户外、学生宿舍
可否定做：可以

贸易属性：外贸原单

床上书桌市场瞭望：随着市场的逐步扩张，行业的恶性竞争如期而至，大行业如家电，汽车，服装等都经历过市场经济运行规则敲打，谁主沉浮，相信大家心中早有自己的算盘。我们卡通书桌虽说是个小分行业，但是在市场经济规则的面前却是一样的平等，商海沉浮，起起落落正在行业内一幕幕上演，前期预见的恶性竞争来的如此凶猛，你准备好了吗？不管是生产厂家还是中间批发商，还有终单零售商，可能已经习惯了坐价格的过山车，很多人被这过山车摇的昏头转向，内功修炼得好身体棒的厂商觉得是一种刺激，一种娱乐，内功修炼不到位身板差的搞不好会闹出什么病来，很可能还有生命危险，但是他们当然也不会坐以待毙，为了活下去肯定会亡命一蹬腿，进行最后一搏，这样一来可能会把自己最后的一点力气用完，冲出红海的还好，冲不出来只能会被活活淹死。现在作为批发商和零售商千万要认清形势，找好自己的定位，要不你也不会觉得这种生意真难做，通俗一点讲：你说发生内战了，老百姓的日子会好过吗？换句话说：厂家开战了，你说商家的日子会好过吗？以此观点来验证一下现在的市场乱象：这也是我重点要提醒大家注意的，只要大家认清这几点，相信你会成为行业的精英。市场乱象如下：

(1)：真正有实力的厂家是旺季能供上货的厂家，而不是价格一时便宜的厂家。现阶段一般指(4--8)月份，有些厂家把价格拉的很低，很多已经低过成本价的价格再出货，为什么呢？因为是业内传统的淡季，都卖不了什么货，为了自己有限的资金能周转开来不得不采取此等下策。作为有眼光的商家可千万不要贪一时之便宜，觉得别人价格便宜哪怕一点点而选择这种厂家，他淡季是能给你便宜货，但是淡季你又能卖多少，又能便宜多少呢？这东西真正赚钱还得看旺季，有实力的厂家淡季会不停的做库存，旺

季肯定能供上你的货。旺季能够让你有足够的货卖才能让你赚到钱。你说是吗？相信不少朋友有切身体会，一时间还觉得自己找到了有优势（价格便宜）的厂家，可惜一到旺季眼巴巴的看着别人卖，因为你缺货，当然这个时候厂家的理由一大堆：什么停电啦，什么下雨啦不能装车啦，什么过节工人放假啦，等等，一些貌似不可以抗拒的理由让你急出病来都没有货给你，其实内幕是这样的，不是没有货。而是做不了多少出来，旺季了留着点可以卖过好价钱。又不好意思开口给你涨价，只有说一些让你有气没有地方出的理由。自己却在一边偷着乐，今天一张桌子又多卖了三五毛。当然，一年的淡季又来了，还得找你给他补补身子骨，你可能又会为了那一两毛钱投怀送抱。你说你抱着这样的观点和这样的厂家合作生意能做好吗？（2）：真正有实力的厂家不是出厂价便宜，而是给你到货总价便宜的厂家。现在有些厂家故意把出厂价搞的很便宜，运费却很高，一般商家都只看出厂价，物流这块却忽视了，正好被一些无良厂家占了空子，举一个简单的例子：比如你买100张桌子，报价每张是比别人便宜5毛，如果实际运费是50元，他给你说150元运费，然后从物流拿100元的运费回扣，实际上每张桌子还贵了5毛，如果我们出厂价贵5毛，但是运费便宜100，实际到货成本是不是还便宜了呢？相信明白人不用我在多说。

（3）：真正有实力的厂家不是以自己为主导的厂家，而是以客户为主导的厂家，现在很多厂家品种比较单一，自己主观的认为什么好卖就生产什么东西，但是产品都是卖给市场，而不是卖给自己，所以这样厂家强烈推荐主导的东西到了终单销售那里可能就不是那么回事了，我们始终坚持以市场为主导，市场早已经出现多元化的态势，从卡通版面到产品功能，还有实用性都有很大的提升，站在市场前哨的商家一定清楚的明白，为了把类似的产品找齐要找好几个厂商才能凑齐，麻烦还不说，价格成本肯定也是居高不下。如果一家有规模的厂商能够把相关产品做全做齐且不是让我们行动起来轻松方便，从新出的u型脚，到卡通餐桌等系列产品，都已经实现的规模化和链条化生产，总会带领你走在市场的最前沿，我认为只有跟在这样的厂商后面，才能让你赢在起点。

近期市场动态，和行业分析会陆续连载。。。。。

敬请大家随时关注：

为了给广大客户降低成本，提高运营效率，我厂现在设9个分厂，分别位于：河北霸州，山东临沂，浙江义乌，江西南昌，安徽蚌埠，湖南长沙，湖北武汉，广东广州，四川成都，网络贯穿全国，全国县市直达，大家可以就近发货，大大的节省运费，到货时间也会快很多，根据各地的原料价格和用工成本的不同，产品价格在不同区域会有所差别，这也会造成各地会存在价格差异的现象，这个还望大家理解，但是最终带来的是总成本的降低。我们也会不断的努力降低运营成本，一定会把更多的利润留给您！现在不同的区域还存在文化上的差异，特别是各地对卡通图案的认知会有所不同，我们的卡通图案都是经过本土化适应了的，所以发货时请大家放心，我们会根据不同的区域配不同的卡通花型，充分对应本土市场，保证大家在同行业处于绝对的竞争优势！同时欢迎来电咨询具体细节，我的手机：18627716722。

2011年弘博书桌的新目标：全国网络。

物流最快，运费最低；

质量最好，价格最低；

品种最全，服务最好。

希望广大朋友一起努力，

2012年弘博书桌的目标：产业升级。敬请期待。。。。。

此款桌面为9mm厚纯杨木芯刨花板加工制作，标准尺寸60*40cm，具有超薄超轻，韧性好的特性，是目前市场上的主导产品。网络贯穿全国，实行联动发货，为大家做到：物流最快，运费最低，质量最好，品种最全的服务。很多拿货的朋友为了降低成本，会在网上寻找，最后会看到很多厂家的价格可能都会觉得差不多，就是担心物流成本太高，心里也没有底儿，我们现在之所以设9个分厂同时联动发货就是为了把大家的综合成本降到最低。根据不同的地理位置就近发货。基本上运费都可以控制在散件0.3元/套以内，成品0.5元/套以内，长三角，珠三角，京津冀发达地区运费会在0.3元/套以内，当然新疆，西藏，东北边缘地区的除外。不过我们会不断完善我们的网络，大家敬请期待。。。。。

同时提醒大家参考以下意见：现在床上书桌这个行业由几年前的市场培育期进入了市场成熟阶段，销量确实增加了不少，同时竞争也与日俱增，翻番的销量并没有给我们带来翻番的利润，甚至我们的利润还在减少，可能我们会抱怨现在这个行业不好做，俗称叫“生意做穿了”，或者干脆抛弃这个行业，选择做别的。如果有这种想法的朋友现在一定要坚持下来，因为我们现在就处在一个行业走向成熟的恶性竞争阶段，经过现阶段的洗礼，注定会淘汰一部分没有核心竞争优势的厂家和经销商。最后还是会和其他任何行业一样，会有一个正常利润和稳定的销量。作为厂家和经销商，都知道利润大概有多少，如果是从厂家发货到异地，可能我们加起来的利润还不及运费和物流破损率的损失。运费和破损率的客观存在对我们大家来说一直是最头疼的问题，但是确实又不可避免。最后造成我们的产品没有价格优势，利润会被吞噬。其实这些问题只要我们本土化生产了，就都可以解决，每年节省下来的运费和破损的损失都要赚不少，因为物流费用和破损损失主要是桌板，正好桌板是最好本土解决的问题。所以为了我们行业的利益，我厂现在指导大家自己开厂，提供技术和配套，从刻板到应刷卡通纸，贴面到板材都提供最优势的价格，让自己占领竞争的制高点。

以下是卡通版面展示：余下还有一些版本这里不一一上传，如果有什么特殊的需要可以随时电话联系我，我的手机号：18627716722

特别提示：现在卡通书桌的图案比较多，同样的图案到各地后叫法也不同，很容易混淆，为了方便大家订货，我们把所有的品种都标上数字，大数字代表第几套版，小数字代表版中的第几个图案。例如要图9中的1，有的叫微笑，有的叫靠枕，我们订货就应该是9--1，如果类推，就不会弄错了。

此款桌面大小是60*40cm，配的标准电镀脚架。

订货须知

一 我要进货，怎样交易？

第一步：通过电话、短信、qq、邮件和我们联系定货事宜。

第二步：确定定货数量、品种和价格。

第三步：付款。

第四步：我们下订单备货、发货。

第五步：我们通知你用哪家物流公司发货。

第六步：货到你目的地后，由我们或物流公司通知你提货。

第七步：在收到提货通知后带上你的有效证件收货或提货。

第八步：收到货后，立即以短信方式通知我们货已收到，至此交易完成。

二 我要进货，怎样付款？

第一种：款到发货。汇款前我们会提供给你方便汇的银行帐号或卡号，我们现有银行卡号或账号为：工商、建行、农行，你可就近到附近银行汇款。汇款后，你手中的银行收据请保留（如柜员机或网上汇款以银行汇款记录为汇款凭据）我们收到款后会立即下订单备货、发货。

第二种：先预付定金，余款是货到前付清（须另加收手续费25元，此款为改名费、传真费和长话费，物流公司收的手续费）。这种付款方式主要是针对那些首次和我们合作的客户，为了使他们避免不必要的担心而定的，一般情况下，先预付总货款的40%，余款在货到前付清。

第三种：支持支付宝，没有支付宝的客户只有通过上述两种方式付款。

汇款建议：

1如果有申请个人网上银行，可以用网上银行汇款或转账都比较方便，而且手续优惠，比方说建行的网上银行手续费仅为柜台办理费用的40%，而且还比较方便。

2也可以向银行申请电话银行业务，开通电话银行业务，用电话直接操作汇款或查账也十分方便。但须防密码被窃。

三款汇了，我几天才能收到货？

2000张以内一般在你汇款后3天内发货，1-2天内就可以收到货。

四 关于床上书桌

床上学习桌是一个可长期经营和收入稳定的项目，并且适合学生勤工俭学学和创业的平台！1.”床上学习桌“学生经营风险基本为“零”，可先少量进货试销，投资不大，认为有一定把握了在大量进货！2.床上学习桌现在基本不存在销售困难，因为大家现在已大部分已认同这个产品！3.我们保障全国各地1--2天基本能到货，个别城市需3--4天，货源充足，产品多样！

五 货我已收到，可是有几张坏的，怎么办？

我们郑重声明：如果你在进货时，如发现有任何质量问题，我们会在你二次进货时及时补偿。

我们有完善的售后服务体制，会尽量帮助广大客户把成本和风险控制最低。

六 你好，如果我要进货，那么贵厂能不能给安装，因为我没时间安装？

可以，但如客户想安装的话，那么每张就需加安装费0.5元，运费也会增加0.2-0.3元。

注：因为安装的床上书桌在发货时体积也会增加，物流公司的运费也会随之增加。建议：因为我厂出厂的都是散件，桌腿、桌面是分开的，这样节省运费，也不易有货损。

售后服务：

如果因运输的货损造成桌面的碰伤，我们可以补发边条胶水进行修补，如果没法修补的可以把桌脚下掉，我们补发桌面，共同努力把大家的损失降到最低。