

阿里巴巴诚信通指定服务商E伙伴 产品描述优化 模板制作

产品名称	阿里巴巴诚信通指定服务商E伙伴 产品描述优化 模板制作
公司名称	杭州淘正网络技术有限公司
价格	50.00/套
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道江虹路611号1号楼407室
联系电话	13758291226

产品详情

什么是网络营销外包(网络推广是网络营销的一部分)？

网络营销外包就是把原本需要企业自己雇人实现的网络营销工作以合同的方式委托给专业网络营销服务商。

网络营销外包服务商以互联网为平台，在深入分析企业现状、产品特点和行业特征的基础上，为企业量身定制个性化的高性价比的网络营销方案，并全面负责方案的有效实施，同时对网络营销效果进行跟踪监控，定期为企业提供效果分析报告。

网络营销服务商通过整合利用了企业内外部优势资源，通过自身专业的技术、精准的营销策略、有效的执行从而达到降低成本、提高效率、充分发挥自身核心竞争力和增强企业对外环境的应变能力的目的。

企业为什么要将网络营销进行外包？采用网络营销外包服务的公司，其运行效率更高、成本更低。原因在于：1、节省大量资源，减少成本投入。企业自身由于人才的缺乏，对网络推广的方法和知识认识不足，投入存在盲目性，必定造成资源浪费和成本高企，但外包服务公司的资源配备，完全按照业务的数量，而且清楚知道哪些网络推广方法才是真正适合企业的。2、更加专业、有效。专业网络营销广外包（网络推广外包）服务商由于拥有大量的专业人才和丰富的实践经验，比企业自己成立服务部门的工作更加高效、专业。3、节约时间。不必组织公司资源来完成目标项目，而可以直接利用外包的方式，在最短的时间内轻松实现。

什么样的企业需要实施网络营销外包吗？网络营销广外包服务适合拥有自己网站的工厂、企业和个人，包括：1、没有网络营销经验或缺乏专业的网络营销人才的企业或个人；2、投入了很多精力和物力做网络营销，却没有收到明显效果的企业或个人3、想节省网络营销成本，提高网络营销效率的企业或个人；4、想通过网络开辟新的销售渠道，扩大宣传范围的企业或个人；5、想通过网络提升企业形象，树立网络品牌形象的企业或个人。

网络营销外包服务的预期效果？网络营销方案整合了多个方面的网络资源，目标是能够全方位地提升客

户网站在互联网上的表现，其实现的预期营销效果也是多方面的，主要体现在：1、网站的专业水平和用户体验明显提升；2、降低网络营销成本，提高网络营销效率，避免花冤枉钱走弯路；3、大幅提升网站在搜索引擎中的排名，增加被收录页面的数量；4、增加企业在互联网上的曝光率，实现潜在客户来访渠道的多样化；5、全面提升网站的有效访问量，提高将潜在客户从网站访问者转变为客户的转化率；6、大量增加通过网络获得的业务咨询量和产品/服务的实际销售量；7、有效提升企业形象和知名度，打造网络品牌，超越竞争对手。

企业网络营销的三个误区：随着网络全面地渗透到企业运营和个人生活当中，网络营销也逐渐为越来越多的企业所认识与采用。然而，由于网络营销是一种很新型的营销手段，因此在实施的过程中，企业难免出现诸多误区，造成投入与产出的效果总是未能如愿，让满怀信心希望的企业受到打击，也或多或少地影响了网络营销这种二十一世纪最有发展前景的营销手段的发展。第一个误区——“建网站就能帮企业赚钱”。这句话本身没问题，错就错在大多数人把这句话理解成“有了网站就一定能够赚到钱”。其实，企业建网站，只代表企业走出了开展网络营销的第一步。有了网站，就有了通过互连网络展示产品、展示服务的窗口。但在茫茫网海中，如何建立你的品牌，让更多的人了解你的产品和服务，这才是网络营销真正要解决的核心问题。第二个误区——“网上广告就是网络营销”。投放网站广告，只是网络营销体系中网络推广的一种方式，仅仅是网络营销体系的冰山一角。成功的网络营销，不仅仅是一两次网络推广，而是集品牌策划、广告设计、网络技术、销售管理和市场营销等于一的新型销售体系。应该有完整周详的策划，加上准确有效的实施，才能够得到期待的效果。第三个误区——“中小企业没有实力做网络营销”。恰恰相反，中小企业完全有实力做网络营销，缺乏的只是意识。网络营销相对于传统的宣传途径来说，价格最低廉，正适合中小企业采用。