

# 无中间广告代理商分成，这种广告联盟模式了解吗？广告变现+软件开发+微三云生态，微三云麦超总监

产品名称	无中间广告代理商分成，这种广告联盟模式了解吗？广告变现+软件开发+微三云生态，微三云麦超总监
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

无中间广告代理商分成，这种广告联盟模式了解吗？广告变现+软件开发+微三云生态，微三云麦超总监

导读：微三云专业商业模式设计：微三云科技专业提供各类商业模式设计、商城新零售软件落地模式开发，微信小程序定制开发、公众号分销商城、APP定制开发等，全部自有知识产权研发的系统底层，更有丰富的百亿级商业模式设计经验，已完成研发升级有“超级云社交

APP+多平台+超级供应链”、“源码+SAAS

多平台”、“电商+企业商学院+企业通证”、“超级云多平台会员聚合广告变现

APP+多模式平台+超级供应链+商学院+数字通证”等丰富的企业生

态顶层商业架构解决方案，旨在帮助客户打造灵活的商业模式配合项目快速落地。

微三云科技产品：微三云科技已形成由超级云

APP、云视商知识付费商学院系统、莞链区/块/链技术应用系统、分布式微服务架构云平台 商城、S2B去中心化供应链系统组成的5大系统矩阵的独立研发和超过6万实际运营源码客户的市场验证。

下面带大家详细了解下微三云互联网广告系统——广告联盟，想要布局广告联盟的抓紧啦。

广告电商+广告分佣+广告分销+微三云麦超分享

随着互联网的发展，越来越多的参与者开始进入广告联盟市场，行业内的广告联盟已经进入同质化竞争的阶段，各个广告联盟凭借着自己一些独特资源占据市场的一定份额，移动广告服务市场进入资源竞争

时代。广告联盟要想获得优质的客户资源，就必须提供优质的资源服务，因此，深化整合资源是移动广告联盟未来重要的发展战略。移动广告是在各类应用以及移动网站上进行展示的，广告的推广效果取决于移动应用以及网站的使用情况，深化整合资源就是要对这些优质应用以及媒体主的资源进行使用权的获取，通过获得这些开发者与媒体主的优质资源，广告联盟才能为广告主提供多种渠道的广告投放服务，形成自己独特的竞争力。

广告联盟对接市场主流广告渠道，丰富的广告展现形式，适应多种广告场景，还可灵活设计商业模式，提升平台的变现能力。

广告联盟是由微三云研发，以封装SDK的形式实现一键接入字节跳动、腾讯、百度、快手等国内顶/尖企业的广告联盟，聚合数千家广告主，其丰富的广告展示场景与微三云各大系统的深度结合，帮助平台快速实现流/量增长与变现。

六大广告类型，支持多种场景下的广告展示：如开屏、文章资讯内容信息间、页面底部或顶部等场景，从而满足app或h5各类场景的变现需求，让平台可以尽可能多的提升广告收益。

广告变现优势：

优势一：支持开屏、激励视频、信息流...等6种广告场景。

优势二：无中间广告代理商分成，您可赚更多广告收。

优势三：合作期内免费提供技术升级与维护，省钱省时省力。

优势四：可根据客户场景设计个性化广告位，全方位盈收。

优势五：通过人工智能学习，优化广告素材，提升点击效果。

优势六：拥有国内顶/尖平台及数千家广告主进行实时投放，满足APP广告变现需求。

优势七：将“广告”与“电商”结合，创新电商模式，实现流/量增长与变现。

优势八：将“广告”与“区/块链”结合，提升app用户活跃度，并给平台创收。

也可以结合其他模式一起来运行，后期平台做大的时候可以对接超级云app，打造属于自己的私域流/量池，“超级APP”的存在，让平台运营者不用再担心错过新的模式，也不用担心一个平台的失败让前期的用户积累付之东流——不管平台模式如何改变，用户只会不断增加，互相引流！并且可以把这积累的用户以超级APP为入口导流到各大平台，如云平台。

如，C1为平台B1的用户，当运营者遇上新的模式或玩法时，可建立一个新的平台B2，并可将其加入超级APP中，这样不仅B1和B2互不影响，而且还能够增加用户C2，用户C1也将给平台B2引流新的用户C12...依此类推，随着超级app内的平台增加或更换，用户将会不断累积，价值也将不断增加，类似于微信！而超级app内的自媒体和支付则类似于“头条”和“支付宝”。更详细操作请私信留言，我是微三云杨先生，关注我了解更多商业知识，掌握更多zui新营销裂变玩法与电商模式，快人一步抢占财富商机！

小编介绍：微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

结语：微三云移动应用云平台+社交 APP 模式

：支持可增加平台运营模式（可多选，五大系统均互相打通，会员数据统一）：社交 App 广告变现+多平台会员聚合生态系统 功能包括：启动图广告+信息流广告+资讯阅读+短视频+直播+社交聊天+多平台入驻+做任务领奖+看短视频领奖+看广告领奖+群聊发红/包+ 点对点聊天视频语音发红/包+原生安卓苹果双 APP 微三云提醒,自建平台重要性：传统电商的搜索流/量面临 2 个主要问题，一是搜索推广工具对搜索结果的干扰，影响用户体验；二是广告资源受限，导致搜索流/量受限，类型必须支付超额预算才能诱导提,升位置。因为入驻品牌的范围会增加，流/量的价值会变高，但是投资回报率会逐年下降。如果说古代电商被视为价格过高的商业地产，那么新的电商就像社区内的“夫妻店”，他们分布在日常消费场景中，希望通过朋友圈和微 | 信 群的熟人来宣传产品，达到经济的转化。因此，然我们可以建立自己的平台。

