

全民股东：快速赚取收益，成就消费者与商城的双赢

产品名称	全民股东：快速赚取收益，成就消费者与商城的双赢
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

在当今时代，为了能够吸引消费者，商业模式日新月异，从返利到全返、到增值。同时，客户越来越难取悦，他们或多或少接触过这些模式，普通的返利已经很难吸引他们，而全返又需要很长时间，这是一个快节奏的时代，只有快速赚钱才能最快吸引到客户。

那么，有什么模式既能快速赚到收益，又能最大程度吸引消费者的注意呢？小编认为“全民股东”这个模式非常适合。

全民股东模式是一个共享经济的模式，在会员满足一定条件后可申请成为股东，并同时商城里的所有订单进行分红，获得利润分红激励，助力提升商城卖货效率。

一、全民股东模式的核心逻辑

创造全民股东：平台设置门槛，如消费一定金额或频次等，让会员有机会成为股东。这样，会员不仅可以享受普通会员特权，还能通过分红从商城的利润中受益。

成为股东将激发会员的购买欲望和忠诚度，并提高其参与商城销售活动的积极性。

利润分红机制：商城制定合理的利润分配方案，根据股东的持股比例，将商城的利润按比例分配给股东。利润分红可以以现金形式或直接在会员账户中累积，会员可以根据自己的需求选择如何使用分红。

这种利润分红机制将激励股东积极参与商城的推广和销售活动，促进商城的业绩提升。

二、全民股东分红方式

1. 级别分红

统一比例：股东的收益=店铺的交易额*总收益的百分比/所有股东人数。

按股东等级：股东收益=店铺交易额*总收益百分比*当前等级分红比例/当前等级股东人数。

2. 加权分红

根据股东等级，不同等级的用户结算时

股东收益=用户下的团队销售金额÷每个等级统计每个用户团队下所有的销售金额（完成订单）所得占比。

如有需要了解“全民股东”详情欢迎咨询小编免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，

根据您的产品以及需求免费为您推荐量身定制化的可落地商业模式。