

七星创客模式：打破传统电商平台限制，赋能中小商家的新机遇

产品名称	七星创客模式：打破传统电商平台限制，赋能中小商家的新机遇
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

随着互联网的发展，电商行业迎来了新的机遇。然而，传统电商平台的补贴浪潮也让中小微型商家倍感压力。

在以前，中小微型商家只有两种选择：加入传统电商平台或者自己开设电商平台。然而，这两种选择都存在一些问题，例如传统平台的抽佣、高额费用和用户优惠不足等。

对于电商来说，平台想要做起来，商业模式是必不可少的。接下来，我们将介绍七星创客模式。

一、七星创客模式的奖励机制

3960元入单获得创客身份，获得分销资格，复购5折。

* 一星创客：需要培养3个创客，享受团队业绩的3%奖励。

* 二星创客：需要培养两个一星且团队业绩完成5万元，享受团队业绩的5%奖励。

* 三星创客：需要培养2个二星，享受团队业绩的7%奖励，同时享受伯乐奖励；

* （伯乐奖：上级拿直属下级团队业绩的100%，针对三星以上，直属下级团队业绩拿多少，上级拿多少。）

* 四星创客：需培养两个三星，享受团队业绩的9%奖励。

* 五星创客：需培养两个四星，享受团队业绩的11%奖励。

* 六星创客：需培养两个五星，享受团队业绩的13%奖励。

* 七星创客：需培养两个六星，享受团队业绩的15%奖励。

伯乐奖：在三星及以上时人可以获得见点奖，也就是你团队里的人赚多少业绩，你就拿多少见点奖，比如今天你团队里的人做了1万业绩，那你就获得1万的见点奖。

* 总裁：需培养三个七星，享受全网业绩的3%的加权分红，并奖励30万现金（购车基金这个有名额限制）。

* 董事：需培养三个总裁，享受全网业绩的2%的加权分红，并奖励100万（购车基金扣掉总裁的30万）。

二、七星创客模式优势

1、多重收益提高用户满意度和忠诚度。用户在购买商品时，不仅可以享受到优惠价格，还能获得推广佣金、团队业绩奖励和全平台分红等多种奖励。

2、增加用户的活跃度和粘性。用户购买商品后，为了升级成为更高星级的创客，享受更多更高额的奖励，促使用户再次下单或分享链接以获得更多奖励。

3、扩大平台的liuliang和用户规模。当用户获得奖励后，他们很可能会将自己的购买体验和收益情况分享给身边的朋友或社交媒体上。这种口碑传播为平台进行了免费宣传，吸引了更多潜在用户关注和参与平台。

4、tigao平台的收益和品牌影响力。随着用户规模的增加和liuliang的tisheng，平台的销售额也将相应tigao。此外，这种模式还能树立平台自身的品牌形象，tigao用户的信任度和口碑。