

安庆原酒厂家

| | |
|------|--------------------------|
| 产品名称 | 安庆原酒厂家 |
| 公司名称 | 安徽礼运天下酒业有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | 服务:散酒 型号:原酒 产地:古井镇 |
| 公司地址 | 安徽省亳州市谯城区古井镇产业园 |
| 联系电话 | 18130685899 |

产品详情

前两年，听说散装白酒销售颇具规模，主要消费层在广大农村

。部分市场的散酒零售、批发小有规模，而且散酒营销势态随着渐凉的天气，略有上扬趋势。

一、散酒营销方法、品种、市场占有率情况分析

1、散酒营销方法

(1) 门市坛装零售：散酒的度数有45°、46°、48°、53°、60°、65°六种档次。而60°、65°一般直接饮用的客户较少，其大部分销售去处是为个体私有小酒业和造假酒者提供调味基础酒。上述散酒，经同行品尝，质量优劣各半。而市面大部分散售白酒皆来自于集体和私有小酒坊，酒的发酵周期一般都不超过二十五天。酒的价格一般在1.2 - 15元/斤。

(2) 塑料桶装销售：塑料桶散装酒的容量规格有5000ml、4800ml、4500ml、3500ml、不少于1500ml。桶装酒的度数有45°、46°、48°、50°四种规格。酒的价格一般50° . 5000ml大曲酒在12 - 15元/桶，50° . 3500 - 4000ml大曲酒价格在8 - 11元/桶。

2、散酒营销价格情况

待定

3、散酒品牌市场占有率情况

散装白酒销售渠道主要为自办直销门市与商店代销零售、批发，且批发规模不大。某些县城虽然有很多散酒营销点，但县城居民购买消费的寥寥无几，约占总市场4 - 6%份额。但该地区的人均白酒瓶装消费水平却在8 - 12元/瓶左右，并且各类中档品牌销售行情看好。散酒生存的特点是酒的价格便宜，且迎合当前消费者水平低的情况，所以在农村散酒市场还有一定市场潜力可控。

二、散酒市场营销现状和未来前景分析

散酒销售市场的兴起，是适应现有经济下滑趋势，满足不同层次社会需求的结果。同时，也是历年白酒价格大战之中低档酒倾销无利润情况下衍生出的一种新的低档化酒销售方式。如某品牌桶装50° . 500ml酒的价格在12元/桶，去除各项成本其每桶酒的利润不足2元钱。为什么在此利润情况下企业还要经营生产呢？原因有两个方面：一是有部分消费者和潜在市场机遇可控；二是散酒经营规模扩大，能扩大企业形象与品牌声誉，是现时和未来白酒企业再发展不可缺少的基础条件。其实散酒市场规模很大，散酒发展很好，我们要认真打造好一款散酒，做好更大的发展，我们要努力去做一款很好的产品。只有加大合作力度，才会有美好的未来，我们要相信市场，相信经济，相信自己的努力。

[马鞍山基酒厂家](#)