

美信新零售系统开发

产品名称	美信新零售系统开发
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

美信新零售系统开发【吕筱】，美信新零售系统模式开发、美信新零售系统软件开发，美信新零售系统商城开发、美信新零售小程序系统开发。

过去几个月，侯毅一直在海外进行商业考察，遍访欧美等国零售业巨头后，侯毅觉得中国零售市场仍然有许多不足。

比如，全球零售巨头大多都在采用更为先进的零售经营模式，通过全球供应链一体化建设，取消所有中间环节，从而使得商品采购具备足够的竞争能力，商品价格具有性价比能力。

在他看来，中国零售企业的经营模式还停留在传统的KA模式上，各项费用奇高，造成到达消费者手中的商品，在价格上远远脱离了市场竞争。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

举例而论，一个大礼包的价格是1178元，消费980元购买了这款大礼包就成为了代理商（分销商），美信所有货品享受8折批发价格；如果一年内消费金额累积达到3600元，就自动升级为市代，市代拿货价是780元；一年内累积消费达到9600元升级为省代，省代的拿货价是680元。不同级别对应的拿货价自然不同，比如一支牙膏的零售价是22元，分销商拿货价就是18元，市代价是14元，省代价是11元，省代之上还有总代，总代的拿货价是9元。总代往上还有总监，总代以下主要赚差价。

分销商招到一个分销商，公司就送市代，市代可以把980元的产品批发给自己招的代理，一个名额就赚200元。市代以后可以进入“美信优选”板块，该板块内的所有产品售价统一，且不累积到团队业绩里面。

市代招到13个代理就可以赚2600元，同时还累积到省代了，省代招到一个分销商赚300元。

升级到省代后，又推广了3个省代，且团队业绩连续两个月每个月都达到2万元时，就可升级为总代，升总代后还要接受公司三个月的考核，当你每个月团队业绩都达到2万元时，就变成了合格总代。

总代培养两个总代，且团队业绩达到8万，就升级为公司总监，总监可以根据业绩拿公司的提成，即团队业绩奖励，同级总监没差价时按业绩每个月返百分之五。如果网体内出现了三个市场的总监，就升级为一级总监，一级总监可以拿总监月奖励的百分之五，此外，一级总监还享有年奖励，即总团队业绩的百分之一；一级总监往上还有二级总监，三条线有三个总监是一级，六条线有六个总监是二级，九条线有九个总监是三级，以此类推，上不封顶，级别越高，奖励就越高。

中国零售业需要学习，需要长期坚守，需要耐心细致，需要不断改变。比如，在团队方面，山姆每年培养出大量的管培生，他们已经成为山姆各个业务线的核心力量。

总的来说，我们要学习他们全球供应链一体化的商品差异化竞争能力，打造出差异化的网红爆品，还有就是以消费者需求为核心的商品价格竞争力。基于消费需求去研发商品，包括工厂定制开发，取消所有中间环节。真正提供极具性价比的好商品。这也是中国零售业目前所欠缺的。