

# 平顶山市宠物医院私域流量优化营销公司

产品名称	平顶山市宠物医院私域流量优化营销公司
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:融河矩媒 发布品牌:融河矩媒 服务流程:支持定制
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

## 产品详情

你是不是因为市场低迷的影响，每天都在为医院门店业绩焦头烂额，然后东拉一个人，西拽一个人，结果发现费了九牛二虎之力，成交业绩也很微薄。

现在，小编很自豪的告诉你，我们已经掌握了引爆私域流量的秘密！！想不想知道，如何让宠物医院高效的运营客户，让医院经营从线下走到线上，搭建自己的私域流量。

### 一、什么是宠物医院的私域流量

私域流量就是我们已经建立过关系的客户，建立一个直接联系的线上渠道：

- 1、到过我们店里，可能是洗澡、看病、疫苗或者路过的客户
- 2、加过我们微信，可以看到我们朋友圈的客户
- 3、在医院的客户微信群，或者企业公众号的粉丝们

很多医院常常忽略老客户，总想着拉新，殊不知，老客户的转介绍能力或是再次消费力都远远高于新客户。所以做好老客户的私域流量运营尤为重要。

### 二、私域运营之社群营销

社群是私域运营的基础，通过营销活动等方式，给客户提供更多价值。但是社群的生命周期一般只有1周，超过1周还能活跃的群少之又少。

利用好这一周的 " 社群活跃期 " ，提高客户的转化率，是运营的根本，接下来小编介绍2个活动给大家参考。

### 1、疫苗终身免费（自行选择一种疫苗品类）

疫苗本来属于一年多次的消费，但是我们做一个客户终身免费的活动，可以有机会把这个免费活动变为 " 多笔消费行为 " 和 " 客户留存 " 的方法。

### 2、绝育特价

绝育只有一次，只要做了就直接杜绝附近同行使用绝育引流客户的可能。

## 三、私域运营之打造医院IP，建立品牌内容和医院定位

客户对医院的第一印象来自我们打造的IP形象。

客户对什么样的医院比较有兴趣，技术好是前提，一个城市80%的医院技术、设备甚至装修其实都差不多，那客户除了技术设备和装修，还会对医院的哪些特征有兴趣呢？

### 1、医生的服务态度

医生的态度决定了客户是否会有下次的消费，微笑服务、病理讲解详细、治疗方案介绍周到等等....都很重要。所以我们可以社群或者公众号里，发布一些医院的服务案例。

### 2、收费、价格

如果价格比周边的同行高，时间久了客户就会越来越少，大部分客户对于价格比较在意。所以需要做好周边的竞品调研，而后在社群里做营销活动、价格促销等。

### 3、产品价格和线上同步

如果说同样的产品，价格上比淘宝厂家高，会导致客户流失，这一点对医院的IP形象伤害很大，所以一定要做好相同产品的线上价格同步，宁肯不赚钱，也不能伤害自己的品牌。

技术不错，医生专业，态度好，价格合理，做到这几点，就是一家值得客户信任的宠物医院。

## 四、私域运营之社群裂变

有了医院的IP、品牌和定位后，就要想办法传播出去，投广告是不太可能了，做好社群的运营和裂变，让客户主动帮助推广。

1、团购+返利，拼团可享产品优惠或领现金奖励，推荐朋友参团还有邀请奖励。

2、99元的疫苗终身免费，邀请8人成进入社群，可99元享 " 终身疫苗 " 这样可达到激活社群和裂变会员

人数的效果。

小编想跟大家说：运营要落地，持续要增长，思路和方法得正确！如果想了解更多私域运营的方法，锁定我们中国宠物商业月大会，从流量增长、留存增长、业绩增长、组织增长等维度为你揭秘宠物医院业绩持续增长秘诀！