

流量卡代理项目一个人人可做的项目 流量卡招商 纯干货

产品名称	流量卡代理项目一个人人可做的项目 流量卡招商 纯干货
公司名称	河南鲸信智联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:中国移动、中国联通、中国电信、中国广电 型号:上网卡/流量卡代理
公司地址	河南省郑州市高新技术开发区电厂路46号2号楼1 单元12层1202 (注册地址)
联系电话	17839901234 17839901234

产品详情

在现在这个信息时代，每个人都需要手机卡，有些人甚至有多张手机卡。

然而，如今许多人的手机卡月租费很贵，而流量又很少，这导致许多人的流量不够用，他们想换套餐，但即使换了套餐，流量仍然很少。

因此，很多人会寻找一些月租较低、流量较多的流量卡，这也是我们做流量卡这个项目的核心原因。

你可能还不知道，这些免费送流量卡的项目还能赚钱，而且赚的不少，虽然这个项目并不是什么新鲜的项目，但它的生命力确实很强。

简单来说，这个项目是一个“利他”的项目，用户免费申请我们的流量卡，我们获得运营商的佣金，*终实现双赢，达到利人利己的目的。

一、项目原理

目前，国内三大运营商的用户数量已经逐渐饱和，竞争变得非常激烈，因此吸引新用户的需求非常大。

为了满足这种需求，一些特殊渠道上架了一些月租低但流量多的手机卡，供**经销商推广拉新。

当用户通过**的链接成功办理手机卡后，**可以获得80-200元不等的佣金，一张手机卡的基本佣金通常都在100元以上。

这个项目对大多数人来说难度不大，大部分人只需要在朋友圈等社交媒体上分享一些流量多、月租低的手机卡资讯，正常当天都可以出单。

由于流量卡产品每天都在上下架，如果各位想要获得佣金明细的，可以添加阿锐微信获取所有产品的佣金明细。

二、能赚钱多少钱？

首先，无论你做什么项目，或者跟谁学习什么项目，赚多少钱取决于自己的付出，不可能有什么项目是不用努力就能轻松赚钱的，这种所谓的“好事”很少见，除非是个“坑”。

流量卡这个项目，重要的是激活量。每张手机流量卡的佣金在80元至200元之间不等，大部分佣金都在100元以上。

如果一天激活1张，就赚100块钱；

如果一天激活10张，就赚1000块钱；

如果招募1个**，就赚200块钱不等；

如果招募10个**，就赚2000块钱不等；

如果你一个月激活100张，那么你至少可以获得一万多的佣金收入，即使每月只激活30张，也比打工要强。

我的许多**经销商结合我所教的小红书、**和其他营销策略，每天至少可以推广3张。按照每张100元的佣金计算，每天可以赚取300元的收入。

三、如何成为**经销商

一开始我们从100元，到150元，然而，由于我们的项目玩法不断更新迭代，现在的费用已经上*到198元。这意味着我们的服务收费会随着玩法更新迭代不定时上*。

那么，如果你自己有需要流量卡的，其实加入我们**经销商之后，可以在你的店铺申请两张流量卡自用，就可以回本了.....

我们来算一下，你申请两张29月租180G的流量卡，这张卡你得到的佣金是155元，到货之后激活首充50，两张就是100，那么就是： $2 \times 155 = 310 - 100 - 198 = 12$ 元。

到期了不想使用的话，随时都可以在运营商手机app上进行注销的，不需要去营业厅蛤。

四、佣金结算方式

一个是月返系统：这个系统的结算方式是次月月底结算，就是用户激活后下个月月底运营商给出数据，运营商会把上月份的佣金数据进行打款。（如果是我们的**经销商，只要合作一段时间后，有部分订单，我都会先垫钱给予结算）

一个是秒返系统：所谓的秒返，就是推荐出去的流量卡，当用户收到卡并激活后，1-3天运营商会刷新激活数据，然后就可以进行提现了。

五、**经销商可获得的

对于任何一个项目来说，*为重要的是流量，只有掌握了搞流量的方法，你才能赚到比别人更多的钱。

我都会教给所有**经销商如何去运营这个项目，如何去引流搞流量，如何去做转化变现，包括后续玩法更新也是免费，竭尽全力让每个**经销商都能够快速获得收益。

上面这些都会随着项目玩法更新迭代，只需付费一次，都可享受玩法更新服务。

六、原创引流变现玩法

我有一个自己的引流变现玩法，认识阿锐的**应该都知道，对于引流方面，营销，还有技术方面，都是拿得出手的。

这两天，我用自己的一套新出的引流方案，通过结合我的网课平台会员的玩法，实现快速把引流过来的**转化成客户或**。

这个方式我当天测试，不到两个小时时间，就推出了11张流量卡，每张都是100+的佣金，当然就稳住1000+的收益。

我会给所有**提供这个方法，还有一个网课平台，并且会教**结果这个方法去转化客户或**。

还有另外的一点优势，就是客户不需要花费一毛钱，基本上来一个客户转化一个客户，这里我就不透露了，以免同行来套方法，所以请成为**经销商再说吧。

七、不要拿免费做对比

在网络上，割韭菜的随处可见，而在流量卡这个行业，找到一个靠谱的合作渠道是非常重要的。

虽然有些地方可以免费**，但这些渠道提供的佣金往往不是*高的，佣金相对较低。

另外还有一些人会利用高额佣金来吸引**，导致许多人在看到高额佣金后就立刻加入推广，但*终你却拿不到任何佣金。

这是因为流量卡这个行业都是在次月月底结算佣金的，并且需要通过上家与你进行结算，如果上家跑路了，那么你的所有佣金也就打水漂了。

即使你的上家没有跑路，你的佣金也往往会很低，而且他们也不会教你如何运营这个项目、推广引流和运营模式等等。

所以，我们所收取的这个费用主要就是项目的一个服务成本，这是合情合理的。