

# 方城县KTV酒吧网络营销推广方案编制

产品名称	方城县KTV酒吧网络营销推广方案编制
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:融河矩媒
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

## 产品详情

KTV、夜场本店做的再好，也需要让更多的顾客看到。

那如何寻找客源？这次这几点做好，一定会事半功倍~

### 01、维护老顾客是重中之重

老客户一定要维护好。每次熟悉的客户进店，一定要叫出合适的称呼并主动打招呼，让顾客有种宾至如归的感觉。同时，可以适当送一些果盘饮品等，在服务员送到包厢后，可以透露是你为他预先准备的，小惊喜也是愉快消费中很重要的一环。

另外，发名片或者互加微信是极好的，可以更加方便为顾客预留下次消费的电话和位置。尽可能地为顾客提供便捷的服务，给对方留下一个好印象。如果顾客不方便，联系方式建议灵活应对，不强求。

### 02、拓展新客户必不能少

老人言“出外靠朋友”，广交朋友也是一个很好的办法，可以参加一些兴趣小组、主题活动，有相关兴趣的朋友聚在一起，自然回想找到一个比较合适的聚会场所，得知你也是从事该领域的工作，一举两得。

当然，还可以由朋友再介绍朋友。定期可以邀请一些客户群里关系很好的来根据他们的自身需要介绍一些有同样聚会需要的朋友，请大家过来聚聚认识认识，这次玩得好，下次再选地方，也会更认准你的去处。

### 03营销推广异业合作两把宝剑

网络推广必不可少，可以通过参与各平台的官方活动拍摄视频、图文打卡。这里强调一下，视频、图片虽然不必100分的精美，但一定要清晰、观感舒适。

并设置自家专属话题，比如#XXKTV放肆嗨、#十一自由唱等与KTV名称、主题活动有关的话题都可以。定期发布一些优质相关内容，客户更能记住你的店。

还可以进行一些异业合作，KTV可以与商场、餐厅、美容甚至剧本杀等门店合作，根据不同的合作方，推出一些有针对性的活动、套餐，达到互相引流的效果，如赠送美容卡、餐券给经常到ktv消费的客人等。

KTV还可以通过发起活动，与大家熟知的商家合作，如果在显眼的冠名商处看到这些耳熟能详的企业，那顾客自然也对你家KTV或夜场更信任一些。相信长期以往，不愁没有客户。