

# 浙川县KTV营销拓客私域流量裂变营销推广服务托管

产品名称	浙川县KTV营销拓客私域流量裂变营销推广服务托管
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:融河矩媒
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

## 产品详情

互联网的时代，用户流量成为商家必夺之地，大量的资金投入带来大量曝光和业绩增长。而在过去20、30年的过程中，KTV的运营模式都是相对简单粗放的，很多KTV并没有建立流量运营的思路，所谓的互联网化就是把店铺挂在大众点评上，推套餐、发优惠券、刷单评论、投线上广告等等。而当流量红利见顶、各种推广运营费用越来越贵的时代，如何做好私域流量运营成为KTV营销拓客的利器，只有将用户资源作为商业资产的一部分并且全方位地进行发挥、开发用户价值，才能在厮杀激烈的红海市场中占得一席之地。

私域流量指的是我们不用付费，可以任意时间、任意频次，直接触达到用户的渠道，比如：自媒体、用户群、微信号等。私域流量的优势在于，这些流量不受外界平台环境的影响，可以随时免费使用并直接触达用户。在商家自己的私域流量池中，可以自己制定游戏规则，充分变现，提升复购、挖掘用户终身价值，甚至将用户发展成合伙人，实现私域流量池的裂变增长。

简而言之，就是从线下流量留存开始，打造交易闭环，后利用社交关系链，由留存实现拉新。只要营销手段使用得当、有趣、自带话题性、可分享、能获利的产品完全可以实现从线上到线下的转化。

当前很多KTV商家都开始直接或间接地打造自己的自媒体账号，与用户实现零距离接触。为了协助商家进行更好的私域流量运营管理，融河矩媒SaaS云平台全新升级，提供全套互联网营销解决方案，助力KTV营销创新升级。

### SaaS云平台

#### 打造商家专属私域流量池

SaaS云平台不仅为商家提供了一站式的现场运营管理方案、大数据分析决策路径，还能够帮助商家搭建自己的互联网营销平台。

## 定制化的公众号和小程序

为消费者提供多样化自助服务工具，引导消费者使用在线预定、扫码点歌、电子会员、存取酒查询、积分商城等功能完成客户由线下至线上的转化。

在获得直接触达消费者的渠道之后，就可以利用丰富的营销工具来促成复购和转化，如会员首充优惠、生日营销短信、酒水充值折扣、多人拼团优惠、会员分销裂变、节日活动等等，每周活动不重样，玩法不重样，优惠不重样。

## 打通企业微信助力客户关系管理

让商家直接吸收客户资源，避免客户资源流失，还可以通过企业微信标签功能，给客户随时随地打标签，按照不同特征分类，不断完善客户画像，以提供更精准的服务，如推出针对性的运营活动，发送专属福利等等，提升复购率，增强用户粘性。

## 打通微信视频号轻松引流

商家可通过视频号多样化推广方式，结合小程序链接指定优惠活动页面，助力门店增收。同时还能够后台查询视频号销售数据，实时获得反馈分析，随时调整活动及投放策略，实现真正将KTV放在网上。

## 全面定制化服务高端客户

除了之外，融河矩媒还打造了专门服务高端娱乐场所的智娱SaaS云平台，提供更全面、个性化的定制功能，满足商家差异化运营管理需求，即时、动态感知市场变化，打造千店千面全新消费模式。