

# 七人拼团滑落公排系统

产品名称	七人拼团滑落公排系统
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

## 产品详情

如今，liuliang稀缺，任何liuliang都需要付出一定的成本，商家做私域亦是如此。我们能做的就是降低预算，探索属于自己的方法。如何进行私域引流？

现阶段，新消费品牌tisheng品牌力的关键就在于构建品牌与消费者之间的信任关系，这条路没有捷径，只能通过长期持续不断的投入。

一方面是通过私域liuliang中各个链路的协同流转、触达更多用户。另一方面，通过私域激活内容、服务、商品，放dapinpai资产，看清投放价值，实现品效双向tisheng，品牌和效果形成良性循环，品牌才能破局长期发展。

而很多品牌，由于公域平台的各种限制，被卡在了第一步触达上，没法实现有效的私域引流。而对于私域引流来说，目前整个行业中，效果和质量zuihao的方式之一，结合商业模式的各项奖励机制，一个好的商业方案就要看这个模式能否给力，一个好的模式能够决定你未来的成就有多高。

即拼模式在市场上一直很火，它最大的优势就是裂变速度快，可以获取的用户人群也就是liuliang，可以节省营销推广费用，降低运营成本，还能够很好地维护客户并转化客户，刺激老客户分享推广传播，让平台的用户liuliang源源不断

### 一、七人拼团规则玩法说明:

1.在平台购买任意价位商城礼包，即可参与拼团活动

2.开团成为团长，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功(包括团长在内一共7人)，团长即可获得团队奖励

3.每个点位下面只有2个位置，下面2个位置满了则向下滑落，注册则在该码体系内排位(滑落规则为直接分享优先，从上到下从左到右自动排位)

## 二、奖励规则说明：

直推奖励：直接分享10元/人，直接分享6人成团即可获得

点位奖励：见点奖5元/人，第1个用户最早参加，当后面6个用户也进来参团时，第1个用户优先获得见点奖

复购奖励：会员分享的人在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励。

提现规则：获得的奖励只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。

七人拼团采用了拼团的战略思路，消费者下单都会有一个从众的心理，平台设置N款商品，平台设置推荐补贴奖励、出局+点位补贴奖励，拼团环节【公排进场】只要累计达到七人，自动就会出局获得奖励（出局+点位补贴奖励）。