

宜昌代写商业计划书、代做项目计划书、专业做商业计划书

产品名称	宜昌代写商业计划书、代做项目计划书、专业做商业计划书
公司名称	河南睿之慧企业管理咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业计划书:合作计划书 投资计划书:投资报告 全国:商业报告
公司地址	河南省郑州市金水区姚砦路133号金成时代广场3号楼1单元23层2301号
联系电话	15036000801

产品详情

宜昌代写商业计划书、代做项目计划书、专业做商业计划书

商业计划书 之会议接待市场：

1)加大信息捕捉能力，做好老客户市场的维护和跟进力度，特别是如人大、政协、各厅局等省市定点机构、考试院、大唐、卫生厅、医学会、周边高校群体等等，今年在这方面要继续保持公关力度，斟酌推行新的公关方式，培养好诸类忠实群体。

2)继续加大销售思路的转变，拓宽销售渠道和销售思路，今年要继续加大力度与会展公司、会议代办机构和旅行会议接待中心等单位的合作，充分利用他们的会议接待平台，特别是针对全国的商务会议市场，争取海量的会议客源，走出往，把酒店的品牌宣传由省内做大到全国的每个省会城市。

3)加大宣传，对省内坚持做好传统地定期的登门造访和回访工作。对外，一方面用的邮寄方式，另外一

方面用现代化的网络方式，充分利用好自己酒店的网站的宣传平台，也能够利用其他网站进行，同时可以用EMAIL、QQ等进行有针对性的宣传。

宜昌代写商业计划书、代做项目计划书、专业做商业计划书

4)、热忱接待，服务周到，进步服务接待标准，塑造酒店接待品牌

接待团体、会议、客户，要做到全程跟踪服务，全天候服务，留意服务形象和仪表，热忱周到，针对各类宾客进行特殊和有针对性服务，*大限度满足宾客的精神和物资需求。制作会务活动调查表，向客户征求意见，了解客户的需求，及时调剂营销方案。

另外，在做好协议客户资料整理的同时，要加大了其开辟、回访和接待服务质量，保证VIP客户的接待服务程序日臻完善。固然，这里一个重点就是麓谷高新企业的消费群、岳麓区各街道办等，固然我们签订了诸多协议，但市场份额占有度不大，今年将重点有针对性地进行客户回访，汲取反馈意见的同时，加强服务，力争逐渐提升这块市场份额。