

上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法

产品名称	上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法。

你想一个企业想拿到资本家的资金，其实就两个核心的点，第一个你这个项目的模式它是具备可复制性的，它要简单，一旦复杂,不具备可复制性的，那么这个项目的话基本是不会投你的。上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法上门预约服务平台想要融资这块的话，我有2点想法

然后第二个就是你现在要已经产生利润，或者说利润是可观可见的，因为现在资本家的钱，他不像以前

互联网，你有个idea就能够拿到一大波一个资金，所以说现在他是想要看到你这个项目的盈利性和一个稳定性和稳健性，这也是为什么东郊到家他做了一年多甚至两年，他前面做的很慢，但是他把数据模型一做好，他就能够很快的拿到资方去，一年可能搞了20多个城市，这也是我先给客户传达的。

所以说一般来讲我们想要去做去融资，那么我们会建议他们会把公司内部的架构，就内部的就是一些sop，我们怎么去做推广的，然后怎么去管理技师的，然后就说财务怎么走的，把这块的我们标准化给他，弄出来过后，然后以一个城市为试点，只要你的城市盈利了，资方会自动来找你，会来找你，所以说这也是我们的核心价值。

逻辑是对的，就说首先的话你要确保你这个项目本身是盈利的，那么盈利的两个角度，一个是你的获客成本左右低，还有是你的一个复购足够高，所以它的利润就会比同行更高，这是核心的，首先证明你的项目能挣钱对吧？

那么第二点就是复制，能挣钱的提供前提下能够规模化的复制，这是很重要的，你不能复制你就一个城市能挣钱有什么用？规模太小，所以这两个是核心的点，是没毛病的。

如果你想咨询陪玩平台怎么搭建，欢迎评论区留言，一起交流。