

语音机器人智能呼叫潜在客户

产品名称	语音机器人智能呼叫潜在客户
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

语音机器人2017年，人工智能在中国持有的客户服务席位达到150万个，创历史新高。随着人工智能技术和智能外呼机器人的到来，对人工客户服务的市场需求开始下降。预计2020年我国人工客服席位数量将下降到80万人，智能语音市场规模将达到600亿元。

随着人工智能语音技术的成熟，智能电销机器人市场迎来了一个爆炸期，有效解决了人工客户服务成本高、工作效率低、差错率高的难题。但是从企业销售的全过程来看，企业的流程应该从哪里来呢？如何准确识别客户？如何有效地促进客户交易等问题。智能电销机器人哪个好？智能电销机器人作为一种新型的精密人工智能语音平台，以人工智能和大数据技术为核心，智能呼叫潜在客户群，模拟销售专家进行语音通信和信息筛选。它整合了市场营销的三个方面，即筛选潜在客户、瞄准目标客户和准确的客户分类。

真正提高企业的沟通效率和销售业绩。1、悦享听智能电销机器人能够准确识别客户智能算法采用人工智能和大数据技术，帮助销售人员进行高效的信息过滤，高效的客户数据分类，提高目标客户的转化率，轻松完成定量指标。销售人员可以根据自己的需要或悦享听智能电销机器人自动识别的用户画像情况，批量、分类识别客户，并使用系统自动呼叫或手动联系。更重要的是，它可以像电销人员那样对客户做出反应，或者可以在电话中模拟电话营销人员。它不仅能提高营销内容的针对性，而且能促进传播的时机

频率和方式更具针对性。积极选择的客户意向数据将逐一如实记录。它支持语音和文本表单的一键导出，以便清晰查看。2、提升工作效率，解放人工客服悦享听智能电销机器人具有电话通知、电话回访、电话采集、电话邀请等功能。比人工座椅更糟的是