

## 想做商业模式赚钱必须知道的6个核心要素，选对平台更有优势

产品名称	想做商业模式赚钱必须知道的6个核心要素，选对平台更有优势
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

### 产品详情

其实特别多的人根本不知道，就是做生意从无到有，从零到一，它是有很核心的几个环节的，在开始之前，你一定要去想清楚，把这些梳理清楚，再去行动，这样才能降低风险，成功的赚到钱。

## 有六个重要的环节，你只要掌握了其中的门道，生意大概率都会盈利的。

第一个，就是想清楚你的客户是谁，你是去做大众的生意，还是去做高端客户，B端还是做C端，你要知道你赚谁的钱，这点特别重要。

第二个，就是你要帮哪类的用户解决什么样的问题，痛点是什么，这个一定要思考清楚。

第三个，就是你的盈利点在哪，这个就涉及到怎么定价，怎么营销，如何去设计，然后比如说，一个餐厅他会去出一个五块钱的菜，那这个菜它就是引流产品，不赚钱，是吸引客人的，因为不是所有的环节都要盈利的。

第四个，也是非常重要的一个；就是流量从哪来？因为现在已经不是说你开个店，开个公司，等着客户主动来找你的这样的时代了，你要学会去设计你的流量、体系，这个是必须考虑的问题。

第五个，就是你的项目，这个赛道是不是竞争特别大了，是不是头部的商户特别多，如果有呢，那你就去做一个差异化，做一个细分领域，不然你肯定做不过头部的。

第六个，就是你选择的商业模式有没有对标，你采用的这个模式有没有人用过，用得怎么样，如果有的话，把这个案例找出来去拆它，因为这个是为了流程化和标准化，只有能复制的生意才能做大。

这六点如果你能想清楚，你的商业逻辑，商业思维会越来越清晰，越来越精湛，别人亏钱你赚钱了。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我