

异业联盟系统：门店发起红包拼购拼团活动裂变会员？电商模式+会员裂变+软件开发服务，微三云麦超解析

产品名称	异业联盟系统：门店发起红包拼购拼团活动裂变会员？电商模式+会员裂变+软件开发服务，微三云麦超解析
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

异业联盟系统：门店发起红包拼购拼团活动裂变会员？电商模式+会员裂变+软件开发服务，微三云麦超解析

前文引言：

微三云系统优势：功能延展性强，系统迭代更新快 核心团队在互联网软件领域已有十多年的行业深耕，致力于为企业提供立体化的布局和服务，从供应链集采到全渠道销售，前端到后端，直销到分销，PC到移动，线上到线下，城市到农村，帮助各种类型的企业纵向打通资源、横向整合业务。系统支持多种功能应用功能扩展和多种模式结合的应用场景，支持一键升级扩展的应用目前有 200 多个：热销的有元宇宙电商，NFT 交易系统，NFT 会员企业营销系统，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电 商模式等应用模式，欢迎选购

异业联盟共享会员+云平台系统+模式设计软件开/发就选微三云麦超总监

商家联盟，也叫异业联盟、百业联盟、商业联盟等多种叫法。是各行业主流商家联合打造的消费联盟，利用线上和线下相结合的方式，展示各商家品牌、产品、服务、促销优惠活动和优惠折扣信息，为联

盟的各商家带来共享客户的资源。加入联盟商家的好处就是，可以实现店铺引流拓客，增加更多可能的营收。

那么，可以从哪些系统功能模式着手为实体异业联盟店铺引流拓客，实现跨店会员共享、增加门店营收呢？微三云异业联盟云平台系统提供一下解决方案：

微三云异业联盟共享会员平台

功能介绍:

1、异业联盟跨界盈利：

付款码即可锁定用户，一次支付终身锁定，用户到平台消费、到别的全国其他门店消费，均可以享受平台入驻商家让利的返点提成，假设一个门店锁定周边2万个会员用户，2万会员用户在平台线上消费或者线下消费，假设一个月每人1000元，那么就算只有1%的门店返点，也有20万每月的被动收益，有可能商家做一次活动，即可终身躺赚。

2、发起联盟卡多店联盟营销活动：

联盟卡包，不同行业的联盟商家，各自拿出提前准备的福利（比如折扣券、代金券、小礼品、超值爆品、体验套餐、半价抵扣等），然后通过商家联盟系统把这些福利组合成一个联盟券包或者联盟卡。

联盟卡好处：

1) 尊贵身份，会员一卡通，摒弃传统一店一卡在手，享受全城不同折扣VIP，简单出示即可享受联盟商一高优惠**服务：购、买即开通平台会员，会员可以直接领取或者付费购、买。联盟券包会员卡，会员可以免费领取，也可以设定很小的金额让会员购、买。会员领取购、买后，如果要使用，就必须得到商家门店去核销，这样就给商家增加了曝光宣传，同时也增加了二次销售的机会。

2) 可以设置会员卡永、久有效，或者有效期多久。会员即可在指定商家和平台消费都享受会员折扣，卡类丰富，储值卡，折扣卡，积分卡，服务卡各行通用

3) 积分内部通用：在联盟商消费所获积分统一，循环利用价值更大，消费抵现，服务抵现，礼品兑换

3、门店发起红包拼购拼团活动裂变会员

红包拼购:平台、线下门店可通过产品红包让利用户—门店可以发起多人拼购活动并自行灵活设置参团人数和中奖人数等参数，中奖用户可以获得产品，没中奖的用户可全额退款，并且所有参团用户可以瓜分该拼购活动的【让利红包】，让用户不仅购物省钱，还有机会赚钱，充分享受购物乐趣。

有实力有条件懂运营的平台可以用区块链技术限量发行积分，比如仅发行500万积分，每天仅发行500个，每天所有消费用户瓜分500个积分，同时平台拿平台利润的10%进行托底积分价值，那么积分就会单边上扬增长，用户持有积分即可增值，可以在内部交易区挂卖变现。

小编介绍：微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

4、预售众筹拼购活动：

因为门店有些产品量越大边际成本越低，门店可以委托平台发起预售众筹活动,比如1万份，产品单价随着参与用户数价格递减，差价马上返还给之前的用户，同时平台每进来50人拿出一定数量奖励进行免单抽奖，越早下单越容易抽中免单，适合预售型产品或者订单生产型的产品或者限量体验的服务套餐。

5、积分返利模式：

用户在入驻平台的异业门店消费（所有门店都可以），赠送120%的积分，积分可以通过每日完成广告任务（看10个广告视频）释放为现金，每日完成任务可以释放2-3元，比如吃了一顿快餐15元，只需要5天就可以全部返现，而且返现费用由广告联盟的广告主来支付，不需要平台承担，用户更容易促进下单消费。

6、招商提成：

用户推荐商家入驻平台，从而获得商家营业额的部分利润奖励，平台得已快速整合大量的商家及产品，如商家有入驻费用也可以设置一定比例的奖励，招商员身份可以设置多个级别进行团队业绩考核管理

7、礼品卡、充值码营销：

企叮咚营销模式，比如消费充值门店会员3000，赠送价值3000元礼品产品（一折供应链产品），再赠送3000元的消费抵扣券可以在线上平台充值后抵扣消费，根据用户线上抵扣消费付现金部分还可以给予商家一定分销奖励。线上送礼和虚拟礼品卡应用，帮助社交营销和提/升获客能力，用户购、买礼品卡后可自己提货或者转赠他人，同时支持电子礼品卡和实物礼品卡。充值码功能就是根据平台和商家营销需求，可批量生成购物币/积分/零钱等充值码，用于营销活动中发放。

8、支付有礼活动：

用户通过商家收款码（平台提供给商家），用户过付款后领取福利（积分、购物币红包奖励），参与互动，刺激用户复购，帮助平台留住用户

9、线上砸金蛋、刮刮卡、幸运大转盘：

商家设置购物送100积分，积分可以参与一次线上砸金蛋/刮刮卡/幸运大转盘活动，抽取奖品，砸金蛋是节日庆典活动上非常受欢迎的营销活动，砸金蛋应用结合节日活动，可以烘托氛围，提/高用户的参与度，结合商城体系的商品、优惠券、购物币、积分，形成流/量闭环。幸运大转盘也是引流神器，适用于商业促销、签到活动、游戏营销、投票活动、抽奖等，灵活设置，便捷操作

10、砍价营销裂变活动：

商家可委托平台针对某个产品进行砍价活动，用户可到砍价专区，选择商品进行邀请好友帮忙砍价，通过低价优惠激励用户自发分享邀约粉、丝，实现品牌的迅速曝光。

11、小程序直、播：

门店可以跟平台申请主播身份，门店店员可以进行直、播关联门店或者门店产品，进行直、播带货，也可以是直、播讲解养生健康知识促进消费下单的商学院功能。官方小程序直、播，用于商学院培训，直、播带货，用户分享直、播间建立上下级关系

12、异业联盟系统基础功能：

供应商入驻、门店入驻、门店页面。门店装修、门店定位、门店电话。门店团购，在线买单，线下付款码，平台云店产品一键加入门店，门店数据、门店订单，门店核销、联盟商家列表，商家管理后台，支付送红包，门店优惠券，门店平台扣点让利，用户评论等等。

结语：

尽管新零售的市场规模目前仅在千亿级别，却是一个可以撬动消费的支点，一股主导需求、推动中国经济增长的新力量。社会发展到今天，任何一种新型商业模式的出现，都不会是某个人灵光一闪的产物，而是成熟的技术、丰富的经验等多方面融合落地的结晶。新零售同样如此，大数据、人工智能等前沿技术的应用和电商平台长年积累的海量数据，足以精准地把握不同人群的差异以及需求层次，提供个性化的服务和体验。如果你对我们微三云异业联盟拓客营销系统感兴趣，欢迎联系，共同探讨。

拓展阅读：

微三云运营分享：运营中可以采用“爆款+低价”的模式，一方面通过低价低价的方式吸引大量用户，一方面采用微信社交裂变的方式扩大用户规模。同时结合热销的有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，基于微信好友分享和群分享模式，去中心化口碑效应强，不仅增加了购物乐趣，更微三云品牌其下旗下分支机构 5 大全资控股公司，5 大参股科技公司，6 大控股科技公司 拥有 350+员工，研发技术 190+；人市场营销 90+；人客服售后 30+；人硬件 10 人；后勤综合 20 人。 10 年行业经验，200+渠道商，30W+商家共同选择。 其中微三云品牌其下东莞市商二信息科技有限公司，移动应用系统产业价值创造者！加快了用户规模扩大速度。