

# 不知道选择什么项目创业：或许可以研究跨境采购商业模式？商业模式+创业项目+软件开发服务，微三云技术服务

产品名称	不知道选择什么项目创业：或许可以研究跨境采购商业模式？商业模式+创业项目+软件开发服务，微三云技术服务
公司名称	微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

不知道选择什么项目创业：或许可以研究跨境采购商业模式？商业模式+创业项目+软件开发服务，微三云技术服务

前文引言：

微三云移动应用云平台技术支持：您的需求我们来实现 微三云互联专注 APP 开发多年，服务完善，价格透明，已累计为企业定制开发各类 APP 应用超过 300+ 个。我们为企业提供从需求沟通、系统构架、原型设计、效果图设计和前后端开发服务，通过专业的产品经理和疏导式调研，为您提供好的需求解决方案。微三云软件持续研究技术所驱动的商业战略，帮助企业改造产品、经营模式和所有相关流程，实现互联网商业变革和业务增值，成为企业提升竞争优势和盈利能力的长期合作伙伴。

服务范围 安卓(Android)APP 开发采用安卓原生开发企业应用系统,为企业开发出各种 Android 版本的 APP 手机应用,适配于 Android 系统的各种机型 来适合企业移动化需求。 苹果(IOS)APP 开发采用 IOS 原生开发,为企业开发出实用性与营销性兼具的 APP，利用苹果商店打开市场格局，帮您更好的营销产品和产业转型。 APP 后台开发基于 Java/PHP 开发语言，为企业定制开发新建 APP 后台管理系统，或封装现有系统接口，多系统数据交换开发服务接口开发。 消息推送开发基于各大厂商 SDK 版本，手机版本为企业统一封装消息推送原生接口服务，并提供远程兼容性测试方案及测试服务。

支持二微码分销的系统 支持跨平台(微信，小程序，APP)的系统 支持微网站生成二微码的系统 支持功能实时升级的系统 支持订阅号能支付的系统。 支持多用户客服的系统 支持第三方接口的系统 支持无限级招商代理的系统 支持多层次模版的系统 支持多层权限管理的系统 其中 2021 年推出的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒

系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等都是新开发的比较容易推广的应用模式。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

什么是跨境采购模式？

跨境采购模式就是一种新型的电商营销方式。该模式主打跨境电商，收集海外商家的采购订单进行整合发放，用户提供一定的资金完成采购，采购员成功可以获得平台发放的采购费以及更多的奖励。该模式玩法简单，但逻辑严谨，对于许多新手创业者来说具有导向作用，也能为平台提供进一步发展的动力。简单来说，就是跨越国界的采购行为。通过跨境采购模式，企业可以从全球范围内寻找zui优的价格、zui佳的质量以及满足特定需求的资源。这些优势在国内采购中往往难以兼顾，因此，跨境采购模式是一种极具潜能、极具市场的电商模式，对于许多新手创业者来说这种模式简单易操作，能够带动平台的进一步发展。

那么跨境采购模式到底怎么玩呢？我们一起来看一下！

玩法介绍：平台收集海外商家采购订单 由平台整合供应链采购 平台会员提供资金完成采购订单 平台集中物流发往目标国仓储 商家支付其采购费用 平台结算会员佣金。

采购专区：

200\$采购专区：200\$采购空运收入1\$-2.2\$，海运收入1.2\$-2.4\$

400\$采购专区：400\$采购空运收入2.2\$-4.8\$，海运收入2.6\$-5.2\$

600\$采购专区：600\$采购空运收入3.6\$-7.8\$，海运收入4.2\$-8.4\$

1000\$采购专区：1000\$采购空运收入6.5\$-14\$，海运收入7.5\$-15\$

注:所有收入都是按每日计算

静态收入：

根据会员等级不同，收入有所不同(0.5%-1.5%)

1、普通会员收入区间: 0.50%-0.75%(每天)

2、白银会员收入区间: 0.65%-0.90%(每天)

3、黄金会员收入区间:0.80%-1.05%(每天)

4、铂金会员收入区间:0.95%-1.20%(每天)

5、钻石会员收入区间:1.10%-1.50%(每天)

动态收入：

一级:享受一级会员20%佣金提成

二级:享受二级会员10%佣金提成

三级:享受三级会员5%佣金提成

团队长享受更多佣金提成+工资

会员等级：

普通会员：注册成功即为普通会员

白银会员：普通会员直接分享5人即为白银会员

黄金会员：白银会员直接分享6人即为黄金会员

铂金会员：黄金会员直接分享7人即为铂金会员

钻石会员：铂金会员直接分享8人即为钻石会员

团队长：铂金会员直接分享10人即为团队长

等级收入：

普通会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.50%-0.75%。

白银会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.65%-0.90%。

黄金会员：享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.80%-1.05%。

铂金会员：享受直接分享一级佣金收入20%二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入0.95%-1.20%。

钻石会员：享受直接分享一级佣金收入20%二级佣金收入10%，三级佣金收入5%，采购收入1.10%-1.50%。

团队长收入：团队长除了享受直接分享一级佣金收入20%，二级佣金收入10%，三级佣金收入5%以外，从四级开始，每级都有佣金收入2%+工资。

为什么要为大家介绍跨境采购模式呢？

那是因为许多成功企业都用跨境采购模式创下了显赫的业绩。比如，某知名电子产品制造商通过跨境采购，获得了更先进的生产技术和更具成本竞争力的零部件供应；一家国际物流公司则通过跨境采购，优化了运输路径，降低了运输成本。这些案例都充分展示了跨境采购对企业提升竞争力、降低成本的巨大帮助。

更重要的是，随着国际贸易的不断发展和互联网技术的广泛应用，跨境采购将更加便捷和高效。未来，我们相信跨境采购将更加多元化和个性化，以满足企业在全球化背景下不断增长的供应链需求。

总而言之，跨境采购商业模式是一种具有潜力和市场的电商模式。对于新手创业者来说，它简单易操作，能够带动平台的进一步发展。随着全球化的趋势加剧，跨境采购模式有望在未来继续发展壮大。

而且跨境采购模式操作简单，前途光明，如果你想创业，那就不要错过跨境采购模式！

小编在电商行业摸爬滚打多年，见证了许多平台起起落落，对各种模式早已熟透。小编在这里给大家透透风，跨境采购模式作为新模式登场具备一定的优势，如果现在就入手，日后收效定然可观。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要直接起盘赚钱的老板都可以来试试哦！

拓展阅读：

微三云微商+社交电商卖货方案，思购臻选秒杀模式、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动2+1

奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式 10大卖货激励模式

快速裂变用户，实现销量翻倍 推广奖励 让产品形成爆品，实现传播关系的裂变。 绩效奖励 设置股东权重，激励推广贡献，壮大平台。 区域奖励 平衡线上线下利益，迅速将品牌市场化。

\*\*奖励 细化推广员等级，晋升优化团队。 店铺奖励 额外奖励能力突出者，强化推广团队。

消费奖励 根据用户消费额度，作一定标准的奖励。 排队奖励

分期奖励礼包消费者，促进消费，增加粘性。 积分奖励

通过店铺积分提现，加强粘性，沉淀用户。 云店奖励 万店同源，轻模式运营快速整合B端资源。

招商奖励 让用户为平台建立供应链实现双赢。 多种营销吸/粉工具

让卖货变得更好玩，有效降低引流成本 APP 开发优势：APP 是一种新的传播载体，信息传播了，社会才能发展。过去，我们离不开纸媒和煤炭；今天，我们离不开网络宣传。APP 的开发是网上宣传的重要渠道，也是发布产品的新渠道。APP 的开发可以进一步实现从精媒体到移动媒体和多媒体这样的单一媒体的转变。

应用开发有助于精准营销 企业 APP 客户端由于分享渠道变得越来越多，也越来越方便，轻轻一点、轻轻一扫就能分享给身边众多的朋友，企业 APP 应用的传播也变得极为容易，只要企业寻找到传播的切入点。便可以获得大量新型客户。对于有充足预算的企业来讲，能通过接口获得的数据实现精准广告投放，大大地提升消费转化率，真正意义上实现移动商务