专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰

产品名称	专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

本公司专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰专业开发系统，不是要做系统的一律勿扰

“ 我们招收的代理分为四个等级，每个等级的拿货价格不一样。 ”该团队某代理告诉李旭反传销团队，该团队设置了“ 特约 ”、“ 市代 ”、“ 省代 ”、“ 总代 ”“ 股东 ”五个代理模式，需要投资的金额分别为740元、6400元、16200元、26400元（26400元以上，股东分为不同级别有5万级、10万级、20万级等）。***别“ 股东 ”和*低级别“ 特约 ”，单支产品间的差价能达到40元。

“ 代理也可以招收自己的下级代理，赚取管理费和差价。 ”某代理举例说，“ 省代 ”的拿货价54元，“ 总代 ”的拿货价44元。招收一个“ 省代 ”，“ 总代 ”就能从中赚取每支10元的差价，利润就是3000元。而“ 股东 ”招收一个“ 总代 ”每支差价10元，就是6000元利润。

股东可以拿到往下四级代理的利润。第一代每支10元利润，合计6000元；第二代，每支利润7元，合计4200元；第三代，每支利润5元，合计3000元；三代以后，每支利润4元，合计2400元。

“ 而总代是直接返三代 ”某代理介绍道。此外，股东分红是以小组为计算，业绩达到5万，就有7%的奖励；达到10万，就有8%的奖励；以此类推，累计等到一千万的时候返利22%。

“ 供应商管理 ”的本质是企业主之间的价值交换，包含服务价值/技术能力/人力资源/商品原材料采购/等多层面的合作协同关系。场景不同应用到的供应商服务同样不同，一个项目往往存在多个供应商协同组成业务中枢供应链。