

什么是医生典型的心虚行为？表现是什么？医师IP打造

产品名称	什么是医生典型的心虚行为？表现是什么？医师IP打造
公司名称	海南聚医美信息咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区城西区镇山高村89号301室（注册地址）
联系电话	15600683129 15600683129

产品详情

什么是医生典型的心虚行为？表现是什么？医师IP打造

许多病人和家人留言或评论抱怨：在诊断和治疗过程中，他们与医生沟通，显然很有礼貌，但有时医生态度很差，嘲笑，甚至直接批评病人，比如什么都不解释，粗暴地对病人说：你不需要理解，听医生；或者听医生或听你的；你可以回家看医生。

这样的回答，经常让病人和家人惊呆，不知道自己做错了什么，医生怎么突然这么不开心，不能问医生问题吗？

在这种情况下，大多数病人和他们的家人经常放弃，因为中国人习惯性地认为看医生是为了寻求帮助，但他们会秘密地抱怨医生的质量很差，很少有人可能会当场争吵。

针对这种情况，我说了两点：

首先，医生和病人确实需要相互理解。病人要体谅医生的辛苦和忙碌，礼貌地说话，体谅病人的困难，

关心自己和家人的病情，尽可能简明地帮助他们解决疑虑。

门诊医生看到很多病人，有时时间紧，有些医生没有那么好的耐心仔细沟通，但无论是主管医生还是门诊医生，目的是治疗，当病人或家庭在诊断和治疗过程中，有权与医生沟通，医生也有义务解释。（但病人不能太多，比如挂门诊号码，问太多不重要的问题，医生会失去耐心）

其次，有很多病人和他们的家人不明白，除了一些医生可能因为忙碌和缺乏耐心，事实上，这种行为的很大一部分是医生典型的内疚行为，因为内疚选择攻击病人作为掩盖。

有些人会想，为什么医生会感到内疚，为什么选择这种行为来批评病人？

我认为主要有两个原因：

(1)医生不知道病人问题的答案是什么，不能回答清楚，怕暴露自己的无知。

(2)医生知道他们过去使用的诊断和治疗方案有一些问题，甚至可能是错误的。现在很难回答病人的问题，因为找不到合理的答案可以混淆，所以选择拒绝病人搪塞（真的很有效，经常搪塞）。

医学知识如海，医生总是遇到他们不理解的问题，大多数医生会慷慨地向病人承认他们不理解，然后学习和改进。也有很多医生永远不会承认他们不理解，犯错误也不会承认错误，遇到病人问他们不能回答的情况，经常选择批评病人来解决。

你明白吗？这是*合理的解释，否则没有理由，病人礼貌地问几个问题，医生会愤怒地拒绝。否则，如果医生知道准确的答案，可以为患者提供满意的答案，显然有利于建立信任，让患者及其家属配合治疗，这**是一个双赢的局面。为什么要选择批评病人呢？这显然不利于医患沟通，也可能使患者不满。

所以，当病人和家人遇到这样的问题时，不要生气，也不要觉得自己做错了，你不是胡说八道，问问题怎么能错呢？这种情况是医生做得不合适，因为医生感到内疚，很难给病人一个满意的解释，所以他选择了粗暴地攻击病人的策略。

重点是：在这种情况下，患者及其家属必须保持警惕，这是一个潜在的信号。无论是医生不明白，还是医生过去的诊断和治疗问题，对病人来说都不是一件好事。前者缺乏医生的专业水平，后者很可能已经接受了过度或错误的治疗。此时，我们应该仔细评估，你可以尝试沟通，必要时更换医生咨询，甚至更换医院。

（本文转载/整理自网络，如有失误，请联系本人删除。）

百诺信息咨询服务部为您分享更多相关知识

关于以下问题，欢迎交流哦1.变更、新增执业范围;2、提前医美年限美容主诊备案3、医师IP打造，代注册三甲医院、某音黄V认证；4：医药护新注册/过期激活注册
5、医美机构视频营销、团购入驻；6、晋升中级、**课程
7、实习证明、三甲进修证明、8、全日制大专;9、主治评审/副主任评/主管护士评审
10、代办医美诊所、医院11、技能VIP、药师VIP、中医新确有专长VIP，12、初级/中级卫生资格代报名；13.口腔机构**报白/开通团购；14医美机构**报白/开通团购15.美容皮肤诊所污水处理及注意事项，.16. 医美诊所装修意见咨询等；17.**S级**；欢迎家人朋友们了解哦！