

中泰收紧器直销承德承德收紧器价格批发

产品名称	中泰收紧器直销承德承德收紧器价格批发
公司名称	泰州中泰贸易有限公司
价格	10.00/普通
规格参数	
公司地址	江苏省泰州市高港区口岸镇徐庄村西十一组8号
联系电话	0523-86171004 13814470826

产品详情

中泰收紧器直销承德承德收紧器价格批发世界华人首富李嘉诚先生，他年轻时也是一名推销员。他14岁，还是穷小子一个的时候，他对自己有一很简单的成功方法——我必须赚取足够一家勉强存活的费用。我知道没有知识我改变不了命运，我知道今天的我没有本钱好高骛远。我也想飞得更高，在脑袋中常常想起他祖母的感叹：“阿诚，我们什么时候能像潮州城中的某某人那么富有？”我可不要像希腊神话中伊卡洛斯(Icarus)一样，凭仗蜡做的翅膀翱翔而堕下。一方面我紧守角色，虽然我当时只是小工，但我坚持每样交托给我的事，都做得妥当出色；另一方面绝不浪费时间，把任何剩下来的一分一毫都用来购买实用的旧书籍。因为如果欠缺学问知识，程度上与人相距甚远，那么运气来临的时候也不知道。

代理价格：一次进货量不低于_____套。一次进货_____套以下，代理价格_____元/套；一次进货_____套以上_____套以下，代理价格_____元/套；一次进货_____套以上，代理价格_____元/套。6. 市场零售价：每套_____元。

7. 结算方式：所有产品现款现货，款到发货。

8. 甲方在收到乙方货款后，将在_____个工作日内将货发出。

9. 甲方向乙方发货时，由甲方负责铁路或公路运输费用和保险费；若乙方对运输工具有特殊要求时，超出的运费由乙方自行承担；退货时，运费及保险费由乙甲方：_____

乙方：_____ 甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就乙方代理甲方指定产品在指定地区推广，销售等合作事宜达成如下协议：

1. 甲方授权乙方作为_____年度甲方产品在_____地区的授权经销商。

2. 甲方授权期限为本协议签署日起至_____年_____月_____日止。

3. 乙方可以用“甲方产品授权经销商”的名义进行一切合法的商业活动，但未还有一重要小点，讲究仪容整齐清洁是自律的表现，但能选择自律心灵态度的人更容易备受欣赏。李嘉诚先生在22岁时，他成立了公司以后，进取奋斗的品德和性格对他而言层次有所不同。这时“能忍”和“任劳任怨”的意志力需要被赋予新的内涵。意志力需要和知识相结合，静态管理自我的方法要伸延至动态管理，问题的核心在如何避免聪明组织干愚蠢的事。成功也许没有既定的方程式，失败的因子却显而易见，建立减低失败的架构，是步向成功的快捷方式。“如果”一词对我有新的意义，多层思量 and 多方能力皆有极大的价值，要知道“后见之明”在商业社会中只有很狭隘的贡献 经允许不得用任何具有排它性的名义进行宣传。我叫李辉，目前做绳网带，吊索具，联系方式13814470826，寻找合作伙伴，或者买家，销售联盟渠道都可以。我们注重于公司的信誉，产品的质量以及附加值的体现。令你无后顾之忧。信誉第一，质量保证，价格合理，交货快捷。真诚地与您建立长久的合作关系。按单子拿相应提成回扣。网站WWW.ZHTMY

4. 乙方拥有_____产品的价格制定权、发布权和解释权。按照个人能力在 市场零售价进行销售。方自行承担。