

## 如何布局私域，打造品牌？链动2+1退休模式解析

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 如何布局私域，打造品牌？链动2+1退休模式解析 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司         |
| 价格   | .00/件                   |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室  |
| 联系电话 | 14776427336 14776427336 |

### 产品详情

目前相对来说，2加1链动模式是一种裂变比较快的引流模式，它的模式简单、直接明了，以二级分销为底层逻辑进行裂变。

2加1链动团队裂变原理是以两两出局的方式进行裂变，每层裂变的数量递增两倍，因此这个模式裂变的  
速度非常快。一般来说的做法是，购买一单成为代理，推荐两人成为代理后，可以成为老板，推荐三人  
后可以返本，从第三个人开始推荐的代理会以两倍的速度裂变。

那么链动可不可以以3倍、5倍去进行裂变呢？当然是可以的，但是要注意的是，如果你的产品客单价比  
较低是可以增加裂变的倍数，所以也可以把链动2+1理解成X+1。

链动模式解析：

三种丰厚奖励:直推奖、见点奖、平级奖

1、直推奖：

成为代理/老板，直接推荐用户下单，即可在平台获得直推奖励

例:代理A推荐用户B，用户B下单，代理A即可获得直推奖励

2、见点奖：

成为老板，自己或自己团队中的代理推荐用户下单，即可在平台获得见点奖励

例:老板A推荐代理B，代理B推荐用户C，用户C下单，老板A即可获得见点奖励

3、平级奖：

成为老板，直推的代理也成为老板，每次直推的老板获得平台奖励时，即可在平台获得培育奖励;例:  
老板A推荐老板B，老板B推荐用户C，用户C下单，老板B获得直推奖励/见点奖励，老板A获得培育奖励

这个模式虽然引流裂变非常好，但是也有一些不足之处。例如说复购低、团队结构不稳定、不便于招商。所以我们可以将链动模式和极差模式相结合，平台前期裂变用链动模式，复购用极差模式组建团队。

每天与大家分享商业模式干货，如果大家想要进一步了解上述模式和细节，欢迎点赞私信小编。搭建商城、小程序、公众号、APP，\*\*\*系统、供应链系统、通证系统、元宇宙电商系统、DAPP\*\*，如果你也想要搭建属于自己的平台实现卖货引流，欢迎留言和私信，小编将为您的实际情况介绍适合您的模式。