

企微VS微信，私域效果谁好！医师IP打造

产品名称	企微VS微信，私域效果谁好！医师IP打造
公司名称	海南聚医美信息咨询有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	海南省海口市龙华区城西镇山高村89号301室（注册地址）
联系电话	15600683129 15600683129

产品详情

企微VS微信，私域效果谁好！医师IP打造

你还在用微信做私域吗？接下来，我想和大家分享一个。做私域比微信私域好。你相信吗？

有些品牌通过私域实现了高效运营，有些品牌投入了高成本，但没有达到预期回报。那也是微信。为什么它的转化效率很好？你有没有想过这个问题？

我发现有些品牌用企业微信做私域，所以企业微信不仅可以低成本获取**，还可以有效聚集你的**。为什么我建议你用企业微信做私域？你要回忆一下，裂变的时候，一般扫码的时候要注意微信官方账号吗？想想看。对于那些角色门槛高的产品，比如保险，他们的用户怎么会被微信官方账号直接转化？很难，对吧？所以很难直接转换，对吧？

然而，企业微信具有一对一的特殊服务功能。这个功能对决策门槛越高的行业越有效，**的转化和承接就越好。比如像一些高频产品，在企业微信群中更有优势，每天可以多次发放优惠券到达用户。但是，服务号每周只有一次机会，微信官方账号每天都有一次机会。当然，通过裂变引入大量**是不够的。企业要能够接受和接受这些**，第一微信的好友上限是1万，而企业微信的单号上限是2万。而且，如果你需要添加更多的朋友，你也可以一键申请扩展，这意味着添加好友没有上线。

其次，可以设置企业微信活码功能，可以更有效地承担裂变**，一个是群活码功能，可以在后台设置二维码，对应多个客户群，用户扫描代码可以随机加入设置群聊天，另一个是个人号码活码，也可以在后台生成多人二维码，可以设置自动添加朋友，当用户扫描代码时，也可以随机添加到不同的员工。

第三，裂变效率更高，一是可以添加标签，可以为以后的保留转化铺平道路，方便以后的分类检查。

第二，可以设置好友欢迎语和群体欢迎语。所有这些回复业务都可以自动设置，一键生成，让用户第一时间知道你在做什么，能为他们提供什么价值，减少新用户的流失，**客户满意度，让用户第一时间了解企业业务。为后续的保留转化铺平道路

第三，我们可以做数据分析。它具有获取客户细节和客户群的用户数据功能。通过这些功能，我们可以清楚地看到用户的增长来源。用户细节包括客户名称、联系人类型、添加时间、标签等，如果客户是企业微信用户，也可以获取对方的企业信息，客户细节还包括会员身份证、入群时间、入群方式，还可以通过联系客户统计功能查看添加客户和客户聊天、客户流失数据、关闭新用户和数量，从而更好地帮助企业裂变。

所以企业微信比微信功能好得多，可以随时掌握用户情况，所以裂变很重要，老板不仅做裂变，因为只有排水割韭菜时代已经过去，现在是纯时代，品牌必须学会精细操作，留住用户和转向用户，可以让企业生活更好，成长更好。认知和联系，创造一个新的未来

（ 本文转载/整理自网络，如有失误，请联系本人删除。 ）

百诺信息咨询服务部为您分享更多相关知识

关于以下问题，欢迎交流哦1.变更、新增执业范围;2、提前医美年限美容主诊备案3、医师IP打造，代注册三甲医院、某音黄V认证；4：医药护新注册/过期激活注册
5、医美机构视频营销、团购入驻；6、晋升中级、**课程
7、实习证明、三甲进修证明、8、全日制大专;9、主治评审/副主任评/主管护士评审
10、代办医美诊所、医院11、技能VIP、药师VIP、中医新确有专长VIP，12、初级/中级卫生资格代报名；13.口腔机构**报白/开通团购；14医美机构**报白/开通团购15.美容皮肤诊所污水处理及注意事项，.16.医美诊所装修意见咨询等；17.**S级***；欢迎家人朋友们了解哦！