

华企康源系统软件开发

产品名称	华企康源系统软件开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

华企康源系统模式开发、华企康源系统软件开发、华企康源系统平台开发、华企康源小程序系统开发。

产品是企业做好营销的基础。在全渠道市场环境下，企业的产品系统需要做出相应的调整。如何建立能够满足目标用户更多需求场景的产品体系，是全渠道市场环境下做好营销的重要基础。

企业需要结合自己的实际，研发、创新、整合更多的产品资源，形成更多的品类组合，满足用户更多的场景需求，提升企业的营销能力。

温馨提示:非平台方!文章资料转载于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系。如需定制系统请详询，咨询平台代理和玩家勿扰!

华企康源制度解析

据平台推广资料介绍，参与用户需通过购买产品的方式，获得消费积分和绿色积分，1000元以内随进随出，超过1000元的产品，则赠送120%的消费积分，以及10%的绿色积分，绿色积分可直接提现，消费积分锁仓仅可用于抢购，抢购在48小时后会结算，10%的用户获得产品包邮到家，90%的用户获得溢价6%，扣除3%的手续费，本金以消费积分返还，利润以绿色积分方式发放，用来提现。

同时，参与用户直推分享用户，可以获得直推用户收益的10%的的奖励，发放方式为绿色积分，可直接提现。

与此同时，平台为了鼓励参与用户积极推广市场，还设置了等级制度，当达到一定要求升级后，可以享

受不同的手续费分红，并且级差5%，高奖励40%，平级后分红奖励10%。接下来为大家详细介绍：

区代理：直接分享3个有效用户，且团队共15个有效用户，可以获得团队收益的10%；

县代理：两个直推团队中各有一个区代理，可团队成员获得收益的15%；

市代理：两个直推团队中各有一个县代理，可团队成员获得收益的20%；

省代理：两个直推团队中各有一个市代理，可团队成员获得收益的25%；

总代理：两个直推团队中各有一个省代理，可团队成员获得收益的30%；

董书：两个直推团队中各有一个总代理，可团队成员获得收益的35%；

股东：两个直推团队中各有一个董事，可团队成员获得收益的40%，以及总业绩利润的2%加权分红。

数字化技术成为当前企业全渠道转型的核心技术能力。企业需要依靠数字化技术，建立适应全渠道的线上线下多个渠道系统的前台交易体系，需要依托数字化中台技术，把各个前台交易体系统一整合到企业的核心资源上，需要借助数字化技术打通企业与经销商、零售商、用户的数据连接，需要依托数字化能力提升企业的整体运营效率。