

广州星熵电商直播运营：1688店长B班（试听课程）

产品名称	广州星熵电商直播运营：1688店长B班（试听课程）
公司名称	广州星熵时代传媒科技有限公司
价格	1.00/件
规格参数	
公司地址	广州市白云区嘉禾街望岗大马路38号A707房（注册地址）
联系电话	16676796442

产品详情

阿里巴巴店长**B班

【课程收获】

有一定的运营基础，想借助1688行业获取更多的收入来源和销售渠道；网店流程，让已经从事阿里巴巴行业工作或者有运营基础的阿里商家，真正的实战式学习，边学边做，助赢得更多的订单，轻松开启你的电子商务之旅！

【课程内容】

1.店铺定位及团队的搭建

学习收益：

1. 学会如何定位
2. 认清自身的优势
3. 明白阿里巴巴的运营思路
4. 明了自己的客户在哪里
5. 学会如何展开推广
6. 学会搭建电商团队

7. 学会让团队自己出效果
8. 学会团队的管理技巧，让员工自觉执行
9. 明白产品架构的重要性
10. 学会如何制定产品的架构
11. 学会如何规划活动产品
12. 学会如何规划活动上新
13. 学会如何制定业务架构

2. 阿里巴巴的推广

学习收益：

1. 明了**的去向
2. 明白**是怎么来的
3. 学会怎么调整资源位
4. 清楚推广预算对活动影响
5. 知道怎么去优化推广创意
6. 学会怎么推广
7. 学会怎么让首位展示出效果
8. 学会怎样挽回客户

9. 学会怎么设置分销

3. 阿里巴巴特色市场

学习收益：

1. 学会利用实力商家的**
2. 学会特色市场**分配规则
3. 明了特色市场有那些有那些板块
4. 学会特色市场开启的前提条件
5. 学会怎么分销产品到淘宝
6. 学会怎么供货给微商

7. 学会跨境专共推广技巧
8. 学会公司资料完整度在哪查看
9. 明了工厂名片的作用
10. 学会阿里的重要客户的获客渠道
4. 阿里巴巴的客户营销

学习收益：

1. 知道客户分类管理的重要性
2. 学会怎么应用客户资料
3. 学会怎么开通客户群
4. 学会怎么做老客户运营
5. 认清客户的需求点是什么
6. 学会新客户怎么管理
7. 学会怎么邀请潜在客户
8. 学会如何使用千牛工作台维护客户
9. 明白客户流失的原因。
10. 知道客户只看不买的原因
11. 学会怎么成交关闭订单的客户
12. 学会怎样让客户转介绍
13. 学会**回头率的技巧

5. 店铺诊断

学习收益：

1. 明白店铺诊断的依据
2. 明白数据相关的指数
3. 学会优化店铺
4. 学会资源位的调整
5. 学会**询盘人数

6. 学会**店铺转化率

7.学会**店铺动销率

6.阿里巴巴的**推广

学习收益：

1. 明了商家**入口

2. 清楚****是怎么分配的

3. 明白**有什么意义

4. 学会怎么开通**

5. 学会**封面设计

6. 明了阿里**需要什么配置

7. 学会优化**效果。

8. 明了阿里**怎么规划

9. 学会阿里**怎么带货

10.清楚阿里**什么内容

7.活动的规划及控制

学习收益：

1. 学会怎么规划活动产品

2. 学会怎么给活动产品定价

3. 学会怎么做活动产的推广

4. 学会做活动的预算

5. 清楚活动产品的推广过程

6. 学会活动开始前怎么做

7. 学会活动开始期间怎么做

8. 学会活动结束后怎么做

9. 明了影响店铺动销率的因素

10. 学会资源位的调整方法

11. 学会怎么控制售兴率

12.明白客户从何而来

8.爆款产品的打造

学习收益：

1. 明白爆款产品的概念

2. 学会选择有爆款潜质的产品

3. 明白爆款产品的特性

4. 学会爆款产品的基本标准

5. 学会提炼产品的核心卖点

6. 学会怎样从自有产品中选爆款

7. 学会做上新规划表

8. 学会团队活动配合方案

9. 学会控制产品的销售流程

10.学会维护产品的权重

【师资团队】

【机构优势】

手把手带领小白，从零到一，帮助企业快速**

我们不割韭菜，我们和您一起创富！

我们实战教学，一对一实操培训卖货！

我们提供货源，学习过程上播带货，边学边赚！

我们学完提供证书，认证新媒体运营师！

【学员风采】

【机构环境】

【校企合作】

【机构介绍】

2015年挂牌成立广州星熵时代基地，现有13大电商基地，300+人电商团队，超1000人成为**团长。星熵电商教育提供电商培训、电商运营、电商顾问、电商陪跑、搭建**MCN机构、搭建快手MCN机构等综合服务。培训课程有电商设计、国内电商运营、跨境电商运营、新媒体运营、短视频、**等，是市场上有能力研发了几十个不同电商课程覆盖国内电商、跨境电商的综合电商培训顾问部。星熵电商教育致力于为企业打开电子商务大门，为企业提供一体化的互联网电商服务。星熵电商依托自身过硬的技术团队，完善的教学体系，以及丰富的行业经验、信息资源和成熟市场整合运作能力，已经成长为国内电子商务有名电商顾问部。