



新零售魅购优品系统，魅购优品软件，魅购优品新零售魅购优品系统，魅购优品软件，魅购优品新零售魅购优品系统，魅购优品软件，魅购优品新零售

私域流量是相对于公域流量（互联网）而言的。通俗来说，私域流量指的就是把公家的流量引流到自家的流量里面。例如从互联网上的各平台和各媒体渠道等把流量引入转移到自己的公众号、微信群、微信好友等私域。而且，私域流量也是指随时随地、不花钱就能直接接触到用户的渠道

一、魅购优品新零售系统的天使用户：首次消费398元即可升级为天使用户，天使用户可享受零售150/盒零润，二次进货248元。

元/组。

二、购买优质新零售系统的城市服务提供商:15箱产品销售成功，直接销售业绩达到5970元，可升级为城市服务提供商。城市服务提供商的二次采购价格。

每箱168元，零售利润230元/箱。(注:目前内部招聘政策，购买10箱商品消费3980元，可升级到城市服务机构。

当城市服务提供商招聘城市服务提供商时，奖励企业补贴2300元。当被招聘的服务提供商积累的销售业绩相同时，每盒销售可获得10元服务管理。

理性红利。

三、魅购优品新零售系统的分支：当销售额达到59800元时，将其升级

为分支机构。商店二次进货价格为每盒138元，零售利润为每盒260元。

如今，不管是线上还是线下，都处在一个竞争激烈的商业大环境下，很多商家为了获取用户，付出了沉重的代价。但是，我们身边仍然有那么一批人依然处于行业顶峰，这时，你是不是该停下脚步，好好思考其中的缘由。