

碳中和碳排放碳积分交易公司注册流程

产品名称	碳中和碳排放碳积分交易公司注册流程
公司名称	深圳星泷商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区
联系电话	18681584221 18681584221

产品详情

为啥要搞“碳中和”

首先咱们回顾下历史，大家体会下大国到底是怎么完成交替的

当初把“信用”和“压低成本”发挥到的荷兰人在大航海时代个崛起，却没顶得住“负债经营”并且拥有大量殖民地的英国的反复进攻，后英国成为头号强国，次工业革命爆发在了英国。

但是由于美国和德国换赛道搞内燃机和发展电力，英国很快落后，在二战后彻底让出霸主地位，而美国押注核能和计算机，并且在上世纪90年代开始搞互联网，彻底世界一个身位

大家看出来了吧，每次弯道超车，都既有对原来体系的继承，又有对原有系统的突破

碳中和”这玩意也一样。如果20年前严格执行，比如超过规定碳排放就加税，那就是要绞死我国。道理不复杂，在那时候，“碳排放权”就是发展权，我国搞的那些重工业，还有代加工，无不是高碳排放产业。大家看下图也能看出来，我国碳排放迅速上升那十几年，正好是我国经济快速增长那些年：

如果那个时候就开始搞“碳堡垒”，比如某个产品耗碳超标，就得追加关税，本来制造业利润就薄，如果再加税，就很难快速积累原始资本了。我国工业水平可能被锁死在一个低档位上，很难翻身。

现在这种可能也不是没有。可以目测的将来“碳税”基本不可避免。碳排放大户如果不尽快整改，很快赚的钱还不够交“碳税”。而碳排放小的那些企业通过出售指标，也能赚得盆满钵满。比如特斯拉，出售碳积分赚了15.8亿美元，问题是这货去年的利润也才7亿多

大家也可以想想，特斯拉的15.8亿是赚了谁的钱？显然是买特斯拉碳积分的那些公司。他们碳排放太高，所以要出去买积分，这就相当于是“碳税”。对于那些碳排放大户，这玩意可是个催命鬼不出意外，这根绞索可能会绞死越南和印度的制造业。

此外大家可以思考一个问题，为啥互联网行业的那些人工资那么高，而制造业相关普遍非常低？

关键的两点:

首先传统制造业赚钱的两部分，也就是研发和销售都不在我国，我国赚了个辛苦钱。而互联网行业，研发生产销售都在自己一个公司内部，可不是收入高？

2

新能源之战

能源的重要性自然不必多说，当初美国正是在国内发现了大量石油后，成了轮子上的国家。大家注意下，美国很早就是石油国。沙特还不是石油国的时候，美国自己已经是了，甚至沙特的石油，也是美国石油公司探测出来的。

但是我国却没这好运。刚“改开”那会儿，我国一度还准备挖石油换美元，再用美元换德国和日本的机械设备。不过很快就被证实行不通，因为我国并没有那么多石油。后来卖稀土，搞“市场换技术”，才勉强凑了一些钱从德日买设备

但是随着工业发展，一个新的逻辑出现了

以前大家理解的“能源”，都是从地底下挖出来的，，比如石油煤炭等等。但是等到我国工业能力空前上升后，我国的很多企业开始给国外生产光伏板个新的思路浮出水面—能源不一定要挖，还可以造，问题是制造业不就是我国的强项吗？

不过刚开始的光伏板中国这边只负责组装，没啥技术含量，原材料和技术都是国外的，后又只能卖到国外，所以也叫“两头在外”。多说一句，早期搞光伏积极的是德国那几个国家，他们也在补贴搞。

2008年次贷危机之后，我国就开始集中火力搞光伏和电动车。这俩正好处在上游能源和下游应用端。而处于运输环节的“特高压”，也在2006年开始上马。

他们仨结合起来，就是一个产业的闭环:光伏负责生产能源，特高压负责运输，电动车负责消费

这条道路现在看起来似乎一目了然，其实在过去十几年里，光伏产业受到了无数的批评。一方面早期光伏企业骗补的多，另一方面制造成本居高不下，当时大家看不出来这玩意到底有啥用。不过好在政府比大部分人清醒，利用了产业政策和市场经济两条腿走路。

搞市场经济不在于难不难，而在于它本身是一本账，只要一件事长期看能盈利，自然有人会投钱去研发，研发出来的技术再怎么复杂，只要有利润，那就会被持续改进下去，迟早变得又便宜又广泛。如果说市场经济有啥伟力，这就是。

但是市场有个毛病，这类大型项目初始阶段往往投入太大，又看不到回报点，所以民间投资一般不会入场，这时候国家就需要用财政推动一把，或者用“产业政策”扶持下，让这列火车跑起来。能盈利了，市场就会接管，随后做大做强。

而且大家要有一种叫“奇点思维”。这又是个啥东西呢？市场发展技术有点像你学习一门新技术，开始很痛苦，像在充满迷雾的山里前行，过了某个点，突然就明白了。在工业领域，也有这个逻辑，像下边这样的，过了某个点突然就爆发了: