

开家家电清洗服务店，稳稳当当来赚钱!家电清洗加盟

产品名称	开家家电清洗服务店，稳稳当当来赚钱!家电清洗加盟
公司名称	海南美佳精细化工有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	海南海口国家高新技术产业开发区A-16区 美佳科技工业园
联系电话	0898-68639444 13807579544

产品详情

我们要向您推荐的是：开家家电清洗服务店，稳稳当当来赚钱!

市场经济竞争日益激烈的今天，可供选择的投资项目越来越多，但很多的项目带有时效性和风险性，因此人们在选择投资项目时，捂着钱袋，东张西望，拿不定主意。投资食品，今天人们喜欢吃这，明天又喜欢吃那，摸不准口味；投资生产，当您生产出产品时，又愁没销路或资金占压太大垫不起；投资娱乐，天天变新花样，怕跟不上时尚潮流；种植养殖业，那更是摸不得，赔不起的行当！小本经营，怎样投资才稳当？成为中小投资者及再创业人员普遍关注和思考的问题。

随着居民消费水平不断提高,社会保障体系的逐步完善,追求时尚的年轻一代消费支出的快速提高,城市市场对节能环保健康、高端家电产品的需求将迅速增长。2009年,我国城镇家庭电冰箱、洗衣机和空调器的百户拥有量分别为95.4台、96.0台和106.8台,冰箱、洗衣机、空调器已基本普及,拥有量已趋于饱和,市场将进入大批量更新期,“十二五”时期预计将有约5050万台的冰箱、6200万台洗衣机和12000万台空调器超过使用寿命,平均每年更新量电冰箱1000万台、洗衣机1250万台、空调器2400万台。市场需求大 有家电的地方就有市场,家电清洗剂、消毒剂、除垢剂是一次性消费品,家电需定期清洗保洁,家电清洗市场大毋庸置疑! 四、投资少、高利润、高回报 家电清洗效益估算(以空调清洗为例) 行业调查分析:按一个拥有2000户的住宅小区计算,每一个家庭的空调平均3个月洗一次,平均60元/次(成本:4-5元), $60 \times 2000=120000$ 元。200酒店每3个月清洗一次,平均100元/次, $200 \times 100=20000$ 元,若同时清洗油烟机、空调、热水器等,同时经营10个社区,年利润相当可观。

除了做清洗服务,您还有更多市场盈利操作方案——走家电渠道、产品直销、批发、招下级代理、网店.....

一、格科一直引领家电清洗行业的发展趋势，让家电清洗行业成为一个备受消费者和政府关注的一个行业，格科也成為了家电清洗行业的规则制定者。在全世界普遍更加关注生活安全、绿色环保的情况下，家电清洗行业满足人们的需求而逐步浮出水面，并于近几年快速增长。同时也应看到，家电清洗行业并非秩序井然，而是存在诸多问题。

二、目前全国家电的覆盖率已经达到100%，多的使用3-5年，在家电愈久的使用率的情况下，也带给了人们一个需要思考的问题，家电售后服务质量问题（一般家电使用寿命在10-20年），在家电使用至2-5年的时候的售后满意程度达不到20%，是一种让人忧心的问题，为什么使用寿命有10年的电器在使用2-5年的时候会出现种种的问题呢，这是消费者不满意的，这是商家不满意的！家电售后商家表示：家电使用寿命是在正常的使用下能达到20年，是在日常使用过程中需要进行日常的保养、清洗，因为目前消费者对家电清洗保养的专业知识不够，家电太脏所以导致家电运行的负担，缩短了使用寿命；其实近几年，央视、互联网等媒体都有报道过，家电不清洗不仅会影响到效能和使用寿命，更严重的问题还会对人体健康造成很大的伤害及更大事故（漏电、火灾等）的发生，所以，在人们享受家电带来的便利的同时，更需要考虑家电日常清洗保养的重要性！

格科家电清洗剂产品齐全,覆盖30余种家电,是目前全国唯一一家产品最齐全的家电清洗厂家；同时拥有专业的产品研发体系,提供专业指导,保证代理商的问题在第一时间得到处理。同时采用比利时IC集团进口食品级原料,对家电和人体无任何危害作用。格科自1999年来的14年市场验证了我们的产品和市场。市场认可度极好,目前加盟商总数已达到1500多家！与美的、老板、格科、安吉尔、苏泊尔、国美、苏宁等上百家知名企业合作10余年。产品质量经得起市场检验！如果经营遇到难题,公司有专业人士指导辅助您操作市场,让您绝对放心!区域代理商权益的保护、一旦确立该区域代理；公司严格的区域保护保障代理商的利益；完整的营销体系为代理商提供无偿服务。 我们产品线非常齐全,包括了太阳能除垢剂、家用空调清洗剂、冰箱消毒除味剂、饮水机消毒剂、饮水机除垢剂、汽车水箱除垢剂、油烟机清洗剂、洗衣机除垢除菌剂、不锈钢清洁粉、咖啡机除垢剂,锅炉除垢剂,皮具清洁膏,高级进口汽车蜡,地板蜡,烟机净等。保证做到全方位供应!

希望您能抓住商机，抢先占领市场!让美佳助您轻松创业走向财富之路！欢迎您的来咨询与洽谈！

格科全国招商加盟热线：卓亚跃(经理) 13807579544 QQ:1213376607

友情链接：<http://geke0219.b2b.youboy.com/>