

私域流量引领新趋势，超级云APP或成企业流量入口

产品名称	私域流量引领新趋势，超级云APP或成企业流量入口
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

做移动互联网项目，你的商业场景和模式需要不断的创新，那你是否对这个创新处于未知状态呢？如何去规避一些政策、市场和运营风险呢？

有这样一款APP，它可以帮助企业在搭建平台运营的过程中，使用户不断的积累和裂变，本身企业做好互联网体系+转型的目的，就是为了聚积人、未来可以持续变现，从而让APP中的流量变成企业真正的私域流量！

随着平台系统运营与玩法的不断变化，很多平台担心自己原本辛辛苦苦积攒的用户流失，假设更换一个新的“场景”又要从零开始去积累用户，非常浪费人力、物力和资源。

而“超级云app”的出现，让企业经营着不用再担心错过新的模式，担心平台的失败让其“开始发展的用户积累荡然无存。而“超级云app”的存在，不管平台方式如何改变，用户只会不断增加，相互促进引流，并把这些积累的用户以超级云app为入口导流到各大平台。

举个例子来说，如下图C1作为平台B1的用户，当运营者找到新的模式或玩法时，可建立一个新的平台B2，并且一起加入到超级云app中，且B1平台和B2平台互不影响，还能增加用户C2，用户C1也将给平台B2引流更多新的用户，如C12.....依次类推，随之超级云APP内的优质平台增加或调换，用户可以不断积累，场景化与价值也会不断增加，类似现在很多的交友和支付大平台。

盈利部分集成分布：

1、集成广告联盟，利用优质头部对接广告，分发广告给到APP。

2、对接聚合CPS平台资源，如加油、充话费、呆宝、呆猫、酒店预订、飞机票预订、电影票、餐饮等。满足消费者日常生活所需。

如需了解超级云APP整套逻辑玩法介绍，可关注私信了解！