

传统店铺迎来新风口，共享门店新分红模式引领商业变革

产品名称	传统店铺迎来新风口，共享门店新分红模式引领商业变革
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

在我们的生活中，共享模式无处不在，共享经济已经成为一种新的经济趋势。比如说大家常用的共享单车，可以方便解决出行的问题。一款共享充电宝，可以帮助我们摆脱手机没电的困扰等等方式，可以更高效地应对各种需求。传统的线下门店模式已经到了无法再维持下去的瓶颈期，所以需要打破束缚，朝新的方向去发展革新，共享门店正是未来门店发展的一种有力的新方向。

如何来理解“共享门店”？

传统的线下门店经营中，会有很多情况出现，比如股东内部干涉管理、股东出钱不出力、门店所有权被稀释、门店单独承受经营、成本等压力。而且，商家可能会面临一系列经营问题，例如客源不足、地理位置不理想等。在这样的情况下，商家可以选择将自己的门店进行共享，邀请具有人脉资源的人以股东的方式加入进来，形成共享门店的经营模式。

利用共享门店的优势去获取更多有效的股东和资源，优势如下：

- 1、不占股权，不稀释股份，只拿分红。
- 2、股东只贡献人脉资源，不参与具体管理，避免多头管理混乱。
- 3、不分成现有利润，积分创造该拿的利润。
- 4、无论企业盈亏，股东只需介绍产生对应消费就能参与分红。
- 5、资金可选择以投入较少或不投入的方式。

或者想要成为股东分享者，需要支付一定数量的押金，才能开始享受门店的共享服务。就像共享汽车一样，只需支付押金、保证金即可畅享骑行。

共享门店的招募对象：

建议可找一些互补性商家、门店大客户、有资源机构或有高信任有资源的亲人或朋友。

股东如何获得分红？

- 1、股东可享受人脉上长期的分红。
- 2、股东可享受人脉下级的消费分红。
- 3、系统支持与手机绑定，实时分红金额提醒，做到“”无误。

股东开展业务场景：

第一步：生成股东专属会员

第二步：门店赠送优惠券给股东

第三步：股东转赠给意向客户

第四步：客户到店消费，股东获得分红

在未来，所有领域的竞争都将变成争夺客源的竞争。共享门店的出现解决了传统线下门店因为顾客流失而面临的问题。它使得店主和消费者可以成为共同受益的合作伙伴。现在不再只是一个人在开店，而是许多人一同助你开店！