

共享股东分红体系线上线下结合，提升商业效率直通车

产品名称	共享股东分红体系线上线下结合，提升商业效率直通车
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

现如今，随着互联网的快速发展，线上线下结合的商业模式越来越受到关注和追捧。而共享股东分红模式，正是这一商业模式中的一颗明星。它不仅能够帮助创业者轻松开店，还能够实现线上线下的融合，提升商业效益。

共享股东模式由异业联盟+共享股东体系组成，可设置门店添加，添加需要参与股东分红的门店，规则设置为结算周期、结算时间、结算方式和分红方式等四个方面。

异业联盟-店主权限设置为四个方面：

1、股东人数

可显示本店铺股东的人数和占比。

2、分红数据面板窗口

可显示当前门店分红数据的具体情况。

3、线下买单分红界面设置

扫码买单，管理员可以提前设置买单毛利率比例，公式为：买单金额 × 毛利率比例 × 分红比例 = 分红金额

4、团购、拼团应用分红设置

管理可以单独设置每个拼团产品的成本价和团购产品单独成本价。

共享股东分红模式的优势

1. 资金和资源支持

共享股东分红模式能够吸引更多的股东参与，为创业者提供了更多的资金和资源支持。创业者可以通过股东的投资来扩大店铺规模、增加产品品类、提升服务水平，从而更好地满足消费者的需求。

2. 风险共担

共享股东分红模式不仅能够为创业者提供资金和资源支持，还能够减轻创业风险。由于股东参与了创业项目，他们也会承担相应的风险。当遇到经营困难或者市场波动时，股东们可以共同商讨解决方案，分担经营风险，共同努力实现利润*大化。

3. 线上线下融合

共享股东分红模式实现了线上线下的融合，为创业者提供了更多的销售渠道和营销方式。通过线上平台，创业者可以进行电子商务销售，吸引更多的线上消费者。同时，线下实体店铺也能够吸引线上消费者，提供更好的体验和服务。这种线上线下的融合能够更好地满足消费者的多样化需求，提升商业效益。

4. 利润分配公平

共享股东分红模式通过股权比例来分配利润，更加公平合理。股东们按照自己的投资比例获得相应的分红，既保证了股东的利益，又激励了他们的投资热情。这种公平合理的利润分配方式能够更好地调动股东的积极性和创造力，推动创业项目的发展。

详细了解共享股东分红系统功能与方案介绍，可私信关注交流！