

怎样解决现在的商业常态，让自己的商业更适合市场

产品名称	怎样解决现在的商业常态，让自己的商业更适合市场
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

你有没有发现一个商业常态，就是你或者你身边的老板正在犯的错误，做好的产品你可能亏大钱，有很多老板认为只要闷着头把好产品做出来，钱就来了，结果亏得血本无归。

这是因为不管这个产品是真的好，又或者已经在市场上销售的非仇火爆，都跟你没有太大关系，因为你没有渠道，没有销售阵地，无法大范围批量化的触达人群。

我来举个例子，有个做餐饮行业的王总，他想做一款在餐饮里针对女性的**版梅子酒，而他自己有200家餐饮店，他主营的业务又是做餐饮品牌的孵化和快速扩张服务，帮助门店从店长到服务员全部培训完，还有营销体系，帮你一站式的解决餐饮行业痛点，已经帮助到600家餐饮店，再加上自己的餐饮品牌，一共有800家店了。

他给所有加盟商一个政策，要么给3万块钱的加盟费，要么给3万块钱的梅子酒的货款，就不用再给3万块钱的加盟费了。我相信***的人都会给3万块钱的梅子酒的货款，那么他的酒就出去了，而他有这800家店的销售渠道，种子用户啊，势必造成很大的势能。

如果你是个年轻的创业者，那你就用你的真诚，你的格局来打动了你渠道商，我相信只要有实力的老板

认可你产品的方向，一般是有概率合作成功的。创业是个马拉松呀，不是一个人的单打独斗呀，一定要借船出海呀