

## 舒艾尔系统（模式开发）

产品名称	舒艾尔系统（模式开发）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

舒艾尔商城系统开发【吕筱】，舒艾尔系统模式开发、舒艾尔系统软件开发、舒艾尔系统平台开发、舒艾尔小程序系统开发。

相比于“种多少卖多少”的供给匹配需求模式，盒马借助品牌效应、用户基础，以及阿里数农及产研对用户需求的洞察，其采取“卖多少种多少”的订单农业模式来解决供需错配问题。

“对于每个月有机农产品要达成多少销量、如何预估某个品类的销量，盒马背后都有一套算法体系做支撑。”蔡宏说。

订单农业模式结合盒马数据能力，盒马将农产品订单前置，合理控制企业在销售端的成本投入，“很多有机农产品都是提前六个月与供应商谈好订单量。”刘良超说。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

舒艾尔的加盟则分为3680元、7980元旗舰店、3.98万元运营中心和9.8万元的执行董事四个级别，其中五大系列产品的零售价分别为：舒颜修护套3980元、平衡修护套5800元、水光净颜套6980元、时光赋颜修护套6800元、舒润修护套4980元，另外时光赋颜修护套、水光净颜套、舒颜修护套的家居版本均为1980元，具体的代理拿货价如下：

除了零售赚取差价，代理的获利途径还有很多。

一、直推奖励：执行董事以上开启，个直推9.8万元，每个奖励1万元，一直到第四个直推9.8万元，直接奖励5万元。

二、批发赚差价：低推高10%买断，别直接赚差价。其中平级推平级，直推2个可晋升至上一级，享受1/2门槛拿货；低级推，直推3个可晋升为\*\*\*别，享受1/2门槛拿货，且累计过程不买断。

三、季度分红奖励：执行董事（含以上）可以拿业绩总提成，具体如下。

四、会议完成业绩奖金：由市代享有，会议招商业绩每场达到200万元，奖励2%；达到300万元，奖励3%；达到500万元，奖励5%，前提是当地市代团队人数超过50人才能申请该奖励，且15天内完成回款任务。

五、终端裂变营：市代组织50人会议以上可申请当地会议终端爆卡营，按照公司流程进场，现场助力新入经销商回款，有99元、498元、680元、980元四种卡。

六、全球分红奖励：完成45天业绩50万元或完成6个直推执行董事即可参与2%全球利润分红。

七、年度豪车奖励：总业绩达成送全款豪车。

八、补货分成：市代永享其它城市市代推荐合伙人补货业绩的30%，市代若未完成公司季度补货规定的直降为合伙人，连续两个季度未完成补货额度，则取消后续团队业绩累计，业绩直接归为上级领导人。

九、产品补贴：市代独享会议特价产品补贴，满50人标准可申请，以实际人数购买体验装，并且可沟通398-698元参会金自行收龠另外，市级经销商可申请开设分公司，年业绩达1000万以上公司补贴20万元货品用于分公司房租，达2000万以上补贴50万元。

十、领导冲顶分红奖励：季度完成380万，另外直属业绩完成100万，合伙人拿2%奖励，市代拿3%奖励。除此之外，还有\*\*\*技术专家下店补贴奖励和免补货z策

零售行业不再是“酒香不怕巷子深”的时代，好产品必然需要好品牌、好渠道来支撑销售，有机农业更是如此，当传统模式无法破解供需错配等一系列痛点，新零售模式往往能注入新的活力。

同样地，盒马正自身沉淀的“新零售方法论”，运用到有机农业的更多细分环节。