

成本低、门槛低、风险小、赚钱快的电商营销方式推荐？电商模式+技术服务+平台模式搭建，微三云麦超讲解

| | |
|------|---|
| 产品名称 | 成本低、门槛低、风险小、赚钱快的电商营销方式推荐？电商模式+技术服务+平台模式搭建，微三云麦超讲解 |
| 公司名称 | 微二云信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 |

产品详情

成本低、门槛低、风险小、赚钱快的电商营销方式推荐？电商模式+技术服务+平台模式搭建，微三云麦超讲解

重要介绍：

微三云公司讲解：微三云作为品牌零售数字化软件服务商，对于不同行业的品牌企业私域运营都有丰富的经验，并总结出了成熟的方法论。特别是对于多品牌集团，每个子品牌都有私域，如果需要协同这些私域的话，就要把所有私域数据打通。举例，一个集团企业旗下有鞋服品牌、珠宝品牌、家居品牌等，这些品牌的私域会员系统都通过微三云的智能运营中台进行了数据打通。然后集团总部组织营销活动，进行多品牌私域混合运营。营销活动可以把这些私域流/量先集中再进行二次分发给各个子品牌，对于单个品牌来说，它就吸纳了其他品牌的私域会员，实现了集团内的私域增长。东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌有“微三云”、“莞云”、“莞链”、“云视商”、“超云APP”等，公司创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历7年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，现已拥有自主研发的应用云平台系统，一个系统底层集成200多个创新应用模式，做电商平台只需要挑选自己需要的应用功能2源码就能搭配出自己的源码系统，创新模式比如广告电商模式，NFT/NFG电商系统，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，全民拼购模式、消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、等200+营销应用和十/大奖励模式助力平台老板轻松创业。微三云服务企业30万多家，源码运营客户超过6万家。

奖券积分模式+电商模式+技术服务

注册即可成为会员？会员自购立拿百分/百权益？

想知道怎样购物才能更省钱吗？想知道怎样购物才能更赚钱吗？小编今天就为大家介绍一种商业模式——奖券积分模式，带大家领略电商行业的新世界！

什么是奖券积分模式？

奖券积分模式，顾名思义，就是通过发放优惠券让用户购物获取积分的电商营销模式。在奖券积分模式下，用户通过领取平台发放的优惠券，到别的平台内购物省钱，成功消费平台即发放积分、佣金，积分与佣金可以提现，可以购物，可与其余用户互相赠送。总而言之，用户在平台内能够拥有满意的消费体验与美妙的社交体验。

那么奖券积分模式到底怎么玩呢？我们以嘟赞为例一起来看一下！

身份等级：

会员：注册即可升级，享受自购/分享百分/百权益

代/理商：指定通道29.8/直接分享50个有效会员/90天内收入100元即可升级；享受自购/分享140%权益，享受会员团队40%权益，享受一级代/理商团队12%权益，享受二级代/理商团队8%权益。

运营商：直接分享50个有效代/理商即可升级；享受自购/分享160%权益，享受会员团队60%权益，享受代/理商团队20%权益，享受一级运营商团队12%权益，享受二级运营商团队8%权益。

积分来源：各个平台商家给商品设置了分享费，用户直接到商家店铺下单，拿不到这笔分享费，而通过嘟赞去下单，可以获得这笔分享费，即积分奖励

获取积分方法：

I 通过嘟赞到各大平台/直/播间购物获得积分

I 在嘟赞自营商城购物获得积分

I 点外卖获得积分

I 充值话费获得积分

I 打车、加油获得积分

I 买电影票获得积分

I 寄快递获得积分

I 团队的积分奖励

I 与其他用户互赠积分获得

I 股东分成获得

使用积分：

I 从平台直接提现

I 用积分直接在商城支付购物

I 放入积分宝增值

I 放入积分中心每天领取平台分成

I 与其他用户互赠积分

积分结算：用户通过嘟赞购物后，获得积分奖励，结算后，积分才可以提现，如果期间用户退货，相应的积分奖励也会退回商家。没有结算的积分无法提现、无法积分购物、无法转赠、无法参与积分宝、积分中心。

注：结算规则：在第三方平台，每个月25号结算上个月确认收货订单的积分

奖券积分模式是一种成本低、门槛低、风险小、赚钱快的电商营销方式。

对于用户来说，在奖券积分模式下可以低价购买商品，可以领取各种各样的积分奖励，还能用积分奖励再次购物，这简直就是天堂！

对于创业者来说，奖券积分模式可以在大平台的肩膀上立足，以更低的成本获取更高的收入，能够帮助平台快速打下市场，提/升业绩，这简直就是通往成功终点的捷径！

小编在电商行业摸爬滚打多年，见过的平台、玩过的模式数不胜数。以小编这么多年的工作经验来看，奖券积分模式适合所有创业者，有资金有经验的创业者选择它收效更好，资金紧张的新手创业者选择它也可以平平稳稳地运营很长一段时间。小编手里刚好有些可靠的咨询渠道与合作平台，想要自己起盘赚钱的老板不妨试一试哦！

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

扩展阅读：

微三云公司主营业务：私域电商系统源码搭建 从本质上看，私域是成本与效益的博弈，在可接受成本范围内，如何撬动更大业绩增长是商户的关注重点。这两年私域真的太火了。在经历了疯狂的井喷期后，目前红利已经逐渐消退，“竞品激增”、“用户越来越挑剔”、“消费疲软”的市场现状，这也让不少企业直言私域难做。

公司专业提供各类商业模式设计、商城新零售软件落地模式开发，微商城、小程序、A P P定制开发软件开发的坑，老板们别再踩了

为避免损失和项目难产，选择技术开发公司之前，记得联系小编免费咨询

欢迎考察：广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层