

小程序2+1链动分销商城模式系统定制开发

产品名称	小程序2+1链动分销商城模式系统定制开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

这种模式的特点一共有四点：

一、二级分销

二级分销不存在多层级，合理合规分佣收益。

二、走人机制

推荐两人消费或购买了足够的商品成为代理，即升级成为老板，关系脱离走人。

三、留人机制

自身成为老板后，为上级留开始推荐的两人

四、上帮下扶

下级成为老板后，为上级留人

下级未成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金

也就是说在链动模式下，我们只需要设立足够的奖励，用户自然而然就会积极主动的慢慢走入我们的模式当中主动进行裂变引流。

当然有模式特点怎么能没有模式主要的组成部分呢？

所有的奖励机制都是链动关系关键的，一共由五个奖励机制组成：

一、直推奖励

在用户成为代理之后，每推荐一位购买了足够商品的用户就能获得一个直推奖励。假设用户A升级成为代理A之后，推荐了用户B购买了足够的商品，此时A将获得平台发放的商品的部分利益作为直推奖励。

二、团队见点奖励

团队见点奖就是延续直推奖励之后，当用户B购买了足够的商品时升级成为了代理B，这时代理B又成功让用户C购买了足够的产品，所以代理A能从用户C购买的商品中拿到商品利益的一部分作为团队见点奖。

三、平级奖励

当A代理成功推荐了两位用户够买商品成为代理之后，A就从代理的身份再次升级成为A老板，而当初的用户B呢？他通过老板A的推荐也慢慢升级成为了B老板，这时他们二人分别都是老板A与老板B。这时虽然他们身份持平但是A也能从B这里收益部分奖励，假设B老板通过直推奖励得到了300，然后A老板因为是B老板的推荐人所以就能得到B老板收益的10%由平台发放（这些数据纯属好理解，也可通过平台随意修改）。

四、分红奖励

当然光凭这些可能还不够吸引用户，于是就再加设立了分工机制，首先设立老板等级制度，假设：老板等级为V1、V2、V3，而达到这些等级则需要各位老板达到一些平台设立的条件，比如说：想要达到等级人数须满足若干人、想要达到等级也可购买足够的商品，这些就都可以后台自行设计。当划分好足够的等级制度之后，分红机制就可以进行了，将每次销售出去的商品的一部分利润，按每一单算多少，再按每一等级有多少人以人头形式发放。