

主播带货新模式，如何增加商品销量？

产品名称	主播带货新模式，如何增加商品销量？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

直播带货这一卖货形式上线，瞬间抢走了消费者的注意力。像李佳琦、薇娅这样的带货主播更是靠直播卖货成为了主播界的顶梁柱，直至今日，李佳琦的直播间销量依然稳居高位。

直播带货带来的销量与收入让不少电商商家红了眼，纷纷添加直播带货的设置。然而，没有合理的规划与严谨的运行逻辑，混乱的直播只会让消费者产生抗拒，从而拒绝在平台内消费。

那么有没有一种模式能够让毫无经验的平台商业也能靠直播带货赚上一笔呢？今天小编就来给大家介绍一下千川商城也在用的直播转卖模式。

直播转卖模式怎么玩呢？我们以千川商城为例子介绍一下：

玩法步骤：

用户进入平台，选择心仪商品，下单并支付，可直接提货，也可选择主播转卖

根据商品的价格和收入，选择合适的主播委托转卖，转卖时间1-30天，每天收入1-1.5%

主播将在规定时间内将商品卖出，本金与收入返回用户账户

新人奖励：

新人见面礼，新用户首次参与转卖，赠送10元现金红包（可提现）

分享有好礼，分享1名新用户，分享人可获得20元现金红包（可提现）

商品类型：

200元翡翠商品，可转卖1天，净赚1%，收入2元，总收入202元；

1000元翡翠商品，可转卖1-7天，净赚1-8.05%，收入10-80.5元，总收入1010-1080.5元；

3000元翡翠商品，可转卖1-7天，净赚1-8.05%，收入30-241.5元，总收入3030-3241.5元；

5000元翡翠商品，可转卖1-7天，净赚1-8.05%，收入50-402.5元，总收入5050-5402.5元；

10000元翡翠商品，可转卖7-15天，净赚8.05-19.5%，收入805-1950元，总收入10805-11950元；

30000元翡翠商品，可转卖7-15-30天，净赚8.05-19.5-45%，收入2410-5950-13500元，总收入32410-35850-43500元；

80000元翡翠商品，可转卖7-15-30天，净赚8.05-19.5-45%，收入6440-15600-36000元，总收入86440-95600-116000元。

(净收入率计算表：1天*1%=1%，7天*1.15%=8.05%，15天*1.3%=19.5%，30天*1.5%=45%)

现金收入：

以每位好友循环消费1万元为例：

LV1：注册并实名首次参与转卖，新人奖10元，拿一级和二级收入10%，拿20积分，月收入3000元

LV2：直接分享5名好友或自身消费5万元，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖300元，拿一级和二级收入15%，拿100积分，月收入5250元

LV3：直接分享12名好友或自身消费12万元，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖1000元，拿一级和二级收入20%，拿300积分，月收入10000元以上

LV4：团队内500名好友，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖6000元，拿1500积分，月收入20万以上

LV5：团队内5000名好友，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖60000元，拿5000积分，月收入200万以上

LV6：团队内10000名好友，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖10万元，拿50000积分，月收入500万以上

积分机制：

LV1：1级好友消耗积分的10%

LV2：2级好友消耗积分的8%

LV3：3级好友消耗积分的6%

LV4：4-6级好友消耗积分的3%

LV5：7-10级好友消耗积分的1%

LV6：联系客服了解

注：以上积分奖励可叠加领取

直播转卖模式是一种三方共赢的模式，因为这种模式运行的过程中，用户可以通过商品转卖赚取可观的收入，或以源头价购买商品；平台能够减少压货资金，降低运营成本，还能赚取收入；消费者也能购买到自己心仪的商品。

简而言之，直播转卖模式就是一种良性循环，有造血，无泡沫的商业模式。

如果你是用户想来赚钱？选择直播转卖模式就没错了！

如果你是老板想来创业？选择直播卖货模式你直接赚翻！