

## 金额全返？闲电这么玩真的不会亏吗？

产品名称	金额全返？闲电这么玩真的不会亏吗？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

电商模式千千万，有打折优惠的，有发放抵扣券的，有消费返奖的，但是金额全返的模式你有见过吗？

真的能将金额全返吗？有的，只不过是新人福利，新人用户可享受一次无需退货就能金额全返的权益。那么到底是什么模式如此敢玩？平台完全不怕亏钱？小编今天就跟大家一起探讨一下这种模式——盲盒全返模式。

什么是盲盒全返模式？

我们分为两部分理解，第一部分就是“盲盒”。盲盒是电商行业中很常见的一种玩法，盲盒自带的神秘属性能够吸引年轻消费群体的目光，而年轻消费群体是愿意为好玩、新颖的东西付费的，因此单靠盲盒玩法就能为平台引入流量。

第二部分是全返，全返是消费商品之后退款，退款金额全部返回到用

户账户的意思，很多平台模式都打着这个口号去宣传，但能返回到用户账户里的金额少之又少。盲盒全返模式就不一样，一开始就告诉用户我们只有一次金额全返的权益，除此以外还有多种方式可以抽取全返的机会。

盲盒全返模式真正做到了给予用户选择权，尊重用户的意愿，以此给用户良好的消费体验，吸引更多用户参与平台活动，促进平台进一步发展。

那么盲盒全返模式到底怎么玩呢？我们以闲电为例详细介绍一下：

福利活动：

限时静态福利活动：新用户注册登录完成签到任务每人每天得1元现金奖励（可连续签到7天）

新人购买活动：购买盲盒区商品，收到货后不满意7天内可申请仅退款（无需退货，每位用户可享此权益一次）

排行榜活动：每月直接分享排名奖励

其他福利：漂流瓶合成图片内容得现金奖励，签到积分可兑换商品，添加好友赚更多奖励

六大收入板块：

(1) 自购免单

(2) 分享免单

(3) 公排免单

(4) 消费免单

(5) 佣金

(6) 等级分成

自购免单：

平台为快速打开市场积累用户提供的前期用户特许福利权益！

自购盲盒用户前10000名到货后不满意支持仅退款权益一次！

| 第1-2万名用户50%概率抽全返

| 第2-3万名用户40%概率抽全返

| 第3-4万名用户30%概率抽全返

| 第4万名之后用户全部20%概率抽全返

假设1万名之后没抽中全返用户怎么办呢？没关系有三个全返版块方案可供参与：

(自动)后期没中全返用户自动进入公排系统5进1出，并参与平台10%日营业额分成！

(刚需)平台消费板块会不断上架极具性价比商品，消费需要的商品也可抽盲盒订单全返，概率约10%！

(主动)分享免单，主动分享2位用户下单收货后自己可直接获得盲盒订单全返，而你分享的用户同样有概率抽全返！

收入制度（二级佣金，级别分成，分享2人，1人免单）：

I 分享2名好友全返：

直接分享好友拿奖金10%，购买金额全额退还

间接分享好友拿奖金5%，购买金额全额退还

I 分享5名好友：

V0（团队人数少于30人），无分股权

V1（团队人数大于30人），拿平台日营业额5%

V2（团队有3个V1），拿平台日营业额5%

以上介绍我们可以了解到，盲盒全返模式的全返机会需要靠新人身份、消费盲盒或分享好友抽奖获取，也就是说用户消费盲盒或分享好友就能获得全返的机会。这个机会的概率可能是50%，也可能是40%，也可能是30%，用户去拼运气抽取机会。

用户抽成了，用户赚钱；用户抽不成，平台赚钱。不管怎么算，平台都不会亏本，用户就算拿不到钱也能拿到高品质的商品，也不会亏。

这样一种你赚我赚一起赚的模式，对于想入场小赚一笔的用户来说正合适，对于想要做平台的老板来说也合适！

